

CD

REVISTA INFORMATIVA
DEL COLEGIO PROFESIONAL DE PROTÉSICOS DENTALES
DE LA COMUNIDAD DE MADRID

E INFORMACIÓN DEL COLEGIO OFICIAL DE PROTÉSICOS DENTALES
DE CASTILLA-LA MANCHA

CAPITAL DENTAL

N.º 63
VERANO 2011



**Entrevista a
JUAN BADAL**



Feliz Verano



www.colprodecam.org

www.udentistanoesunprotesico.es



easytech^{ddg}

CAD CAM | DIGITAL DENTAL GROUP



1, 2, 3 clicks ... ya está!



Restauraciones sobre dientes e implantes
en diferentes materiales fresados:

Cromo cobalto
Titanio
Metal semiprecioso
Zirconio, óxido de alúmina,
Disilicato de litio E-max
Cerámica feldespática
PMMA
Nano composites
Acrílicos fundibles
Cera de encerados técnica Prensada
Sinterizados sobre diente e implantes



La filosofía de **Easytech** se basa en el modelo **Low Cost Cad/Cam** con precios enfocados en obtención de la adecuada rentabilidad de los laboratorios dentales en la modalidad de outsourcing.



6

Editorial



18-26

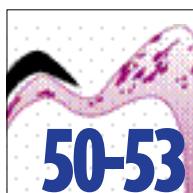
Artículo Técnico:
Solución con
Cemento
Anaeróbico...


28-32

Historia:
Entrevista a
Juan Badal


42-45

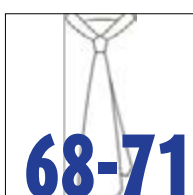
Cursos



50-53

Información
Castilla
La Mancha


54-59

Notas
de Prensa


68-71

Curiosidades:
Corbatas


76

La Cuota
Colegial
sale
rentable

CAPITAL DENTAL:
*Porque esta revista es
de CAPITAL importancia
en el sector DENTAL.*

CAPITAL DENTAL no se identifica necesariamente con las
opiniones vertidas en sus páginas por los colaboradores,
ni por la información
de los anuncios publicitarios



Edita: Colegio Profesional Protésicos Dentales
de la Comunidad de Madrid
Director: Esteban Mayoral Ordóñez
Director de Publicidad: Dionisio García Gil



Junta de Gobierno

Presidente de Honor
Erico Rodríguez-Torices Sanz

JUNTA DE GOBIERNO

Presidente
Juan José Navarro Abad

Vicepresidente
Esteban Mayoral Ordóñez

Secretario
Ángel Luis Romero de Miguel

Tesorero
Juan Carlos Megía Real

Interventor de Cuentas
Enrique Díaz Mayoral

Vocal
Eva Millán Barrio

Vocal
Carlos Machuca Pulido

Vocal
Joaquín Madruño Arranz

Vocal
Antonio Roldán Gómez

Horario de Oficina
Secretarías
Elena Muñoz de Osma y
Paz García Adrián
Lunes a Viernes: de 10 a 15 horas y miércoles
de 16,30 a 20,30 horas
Teléfono: 91 758 02 38
Teléfono y fax: 91 758 02 39
Correo electrónico: info@colprodecam.org
Página web: www.colprodecam.org

Marketing y Comunicación
Responsable: Dionisio García Gil
De lunes a viernes de 9,30 a 13,30 horas
Correo electrónico: dioni_garciagil@yahoo.es
Teléfono: 91 559 48 63

Asesoría Jurídica
Asesoría Civil, Penal, Mercantil y
Administrativo-Sanitaria
Responsable: Juan Murall Herreros
De lunes a viernes de 10,00 a 14,00 horas y
de 17,00 a 20,00 horas.
Teléfonos: 620 315 984 / 647 878 745
Correo electrónico: jmurall@telefonica.net

Asesoría Laboral, Fiscal y Contable
Responsable: Alberto Sánchez Moreno
De lunes a viernes de 10,00 a 14,00 horas y
de 17,00 a 20,00 horas.
Teléfonos: 91 873 46 20 / 620 046 457
Fax: 91 876 10 17
Correo electrónico: gealsi@gealsiasesores.es

Colaboradores

Alfonso Carretero
Amador Oliver
Ángel Luis Romero de Miguel
Antonio Roldán
Bettina Cortés
Carlos de Gracia
Carlos Machuca Pulido
Carmen Martínez
César León
Enrico Steger
Enrique Díaz-Mayoral
Enrique Pérez
Erico Rodríguez-Torices Sanz
Esteban Mayoral Ordoñez
Esteban Xam-Mar
Eva Millán Barrio
Francisco Troyano
Germán Vincent
Iñigo Casares
Isabel (Bredent)
Joan Oliva
Joaquín Madruño
Jorge Reyes Minguillán
José Domingo González
José Escribano Solís
José Luis Sánchez Rubio
José Ramón Piñeira
José Ribagorda
Juan Carlos Delgado
Juan Carlos Ezquerro
Juan Carlos Gavira
Juan Carlos Megía Real
Juan José Sempere
Juan Yarza
Julián Castillo
Lucio Álvarez
Luis Martín
Luis Miguel Vera
Mariano Bueno
Miguel Coronel
Ralf Essers

Publicidad

Easytech	2
Citroën	7
Rotativos Estevez	7
TSM Acetal (1+1 Dental)	9
IPL	11
3Dental	13
Grupo FormaBel	15
Banco Sabadell	17
inLab CAD/CAM	19
Astratech	23
Denta Pal	25
Laboratorio Dental Reyes	25
Nofer Dental	27
Red Dental	29
Dental Everest	31
Opesa	33
MR Dental	35
Talladium	37
ASTEM Software	39
GT Medical	41
ETEE - Escuela Técnica de Enseñanzas Especializadas	43
Kuss Dental	47
Asoproductos	48-49
Casa Schmidt	61
Ivoclar Vivadent	67
Createch Medical	76



REFLEXION SOBRE LA INJUSTICIA DEL SISTEMA DE VOTO EN LAS ASAMBLEAS GENERALES DEL CONSEJO GENERAL DE COLEGIOS DE PROTESICOS DENTALES DE ESPAÑA.

Estimados Colegiados, mediante este breve artículo queremos hacer llegaros una breve reflexión sobre la injusticia que implica el que unos pocos puedan truncar el deseo de muchos.

Nos estamos refiriendo al sistema de voto establecido en las Asambleas Generales del Consejo General de Colegios de Protésicos Dentales de España.

La regulación actual de la materia esta contenida en el artículo 5.1. de los Estatutos Provisionales del Consejo General que establece:

“Los Presidentes de todos los Colegios Profesionales de Protésicos Dentales, que podrán estar representados por sus Vicepresidentes o el miembro de la Junta en quien deleguen, contando cada uno con un voto”.

Lo anterior quiere decir que cada Colegio Profesional cuenta con un voto a la hora de la toma de acuerdos en las Asambleas Generales con independencia del número de colegiados que posea. Ello plantea problemas como el que esta sucediendo en la actualidad, en la medida que Colegios con muy pocos protésicos colegiados tienen la misma cuota de voto que otros colegios que cuentan con muchos protésicos colegiados.

En definitiva estimamos que no existe una correspondencia entre los votos y la cantidad de protésicos colegiados que posee un Colegio con lo cual no existe una verdadera democracia en la toma de acuerdos y produce que colegios pequeños y con poca representatividad puedan lograr aprobaciones de puntos del orden del día que son votados en contra por menos colegios pero con una mayor representatividad tomando en consideración el numero de protésicos colegiados que poseen. Pero lo peor y el mayor grado de injusticia se pone de relieve cuando se observa que el sistema de pagos de cuotas al Consejo General por parte de los diversos Colegios se establece en función de número de protésicos colegiados: esto es, a mayor numero de protésicos colegiados con los que cuenta un colegio, mayor cuota debe pagar.

En definitiva la regla es: A la hora de pagar cuantos más profesionales colegiados se tienen mas se paga, pero a la hora de votar cada Colegio tiene un voto.

Ahondando en lo anterior incluso se dan supuestos en los que en una misma Comunidad Autónoma, como es el supuesto de Canarias, existen dos Colegios con pocos protésicos Colegiados; Dicha comunidad cuenta con dos votos cuando el Colegio de Madrid cuenta con uno solo cuando en numero de protésicos colegiados triplica a los dos colegios de Canarias.

Por ello este Colegio entiende que se debería intentar la consecución de un sistema de votaciones en la que la cuota de voto de cada colegio estuviera en función de su numero de Protésicos Colegiados teniendo mas votos el Colegio que mas Colegiados tuviera. Con dicho sistema se lograría una mayor justicia pues las decisiones se tomarían en función de la base real de protésicos colegiados que están detrás de cada Colegio y no en base a la decisión de colegios que tienen detrás muy pocos protésicos colegiados.

Por lo anterior os indicamos que intentaremos buscar las vías para conseguir elementos correctores y lograr una mayor proporcionalidad del valor del voto en el seno del Consejo General de Colegios de Protésicos Dentales de España y si es necesario llegaremos incluso a plantear una impugnación de los Estatutos Definitivos del Consejo General el día que se promulguen.

Un Protésico, un Voto, independientemente de la comunidad donde resida. Democracia y Representatividad Real. ¡Ya esta bien de tanta Desigualdad!

A todos los colegiados os mantendremos informados de todo lo que acontezca, recibid un cordial saludo.

La Junta de Gobierno



AVISO IMPORTANTE PARA LOS USUARIOS O PACIENTES QUE REQUIERAN UNA PROTESIS DENTAL

Se recomienda a todos los ciudadanos, en el supuesto de que requieran o necesiten una prótesis dental, que soliciten a los dentistas que las prescriban o a los protésicos dentales que las fabriquen la documentación de las mismas y requieran información sobre el lugar de fabricación.

Se viene detectando la importación extracomunitaria y en concreto de procedencia China de prótesis dentales sobre las que tenemos dudas de que reúnan los requisitos legales para su importación y sin que el usuario tenga conocimiento o notificación sobre su procedencia.

Las Prótesis Dentales fabricadas sin cumplir los requisitos legales pueden causar a su usuario un grave perjuicio para su salud.

Debido a lo anterior y a los efectos de la protección de su salud requieran a los que les suministren las prótesis dentales la documentación de las mismas expedida por el laboratorio de Prótesis que la ha fabricado.



***Colegio de Protésicos Dentales
de la Comunidad de Madrid***

¡¡AVISO IMPORTANTE!!

Ante el conocimiento de la existencia de Laboratorios de Prótesis Dental sin la preceptiva Licencia Previa de Fabricante de producto sanitario a medida, y la confirmación por parte de la Consejería de Sanidad de este hecho, el Colegio va a instar y promover las correspondientes actuaciones inspectoras por parte de las Autoridades Sanitarias de nuestra Comunidad.

Si tenéis conocimiento o sospecha de algún laboratorio que se encuentre actuando sin la correspondiente licencia sanitaria, os rogamos lo notifiquéis a la Secretaría del Colegio para preparar la consulta a la Consejería de Sanidad y en su caso para promover la correspondiente actuación de la Inspección de Producto Sanitario.



CITROËN

60 años al servicio del automóvil
en el corazón de madrid

Preguntar por
Raul Marugan



- Servicio comercial de vehículos nuevos y de ocasión.
- Servicio postventa de mecánica, mantenimiento express, electricidad, carrocería (chapa y pintura), piezas de recambio y accesorios.



AUTOMOCIÓN ARGÜELLES, S.L.

CONCESIONARIO OFICIAL CITROËN

TEL.: 915 431 862

C/Gaztambide, 14 - 28015 Madrid

(a 200 metros de El Corte Inglés de la calle Princesa)

autarguelles@autarguelles.redcitroen.com

www.autarguelles.citroen.es



Rotativos Estevez

C/. Bravo Murillo, 211 bis 1.º E
28020 Madrid

91.332.49.82

91.828.53.40

Todo en Instrumentos Rotativos para Laboratorio

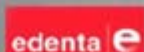
• Cerámica

• Resinas



• Metal

• Ortodoncia



Consulte nuestro Catálogo y Ofertas Especiales.

mail.rotativosestevez@hotmail.com



CONOCE LOS DERECHOS DE LOS PACIENTES

EL PACIENTE TIENE DERECHO A ELEGIR EL PROTÉSICO DENTAL QUE DESEE. (Este principio deriva de los números 3 y 6 del artículo 2 de la Ley 41/2002, de 14 de noviembre, básica y reguladora de la autonomía del paciente y de los derechos y obligaciones en materia de información y documentación clínica.)

EL PACIENTE TIENE DERECHO A CONOCER LA FACTURA DEL PROTÉSICO Y A QUE SE LE ENTREGUE LA MISMA. (Dicho derecho resulta de la interpretación de las letras b) y d) del artículo 8 del Real Decreto Legislativo 1/2007, de 16 de noviembre, por el que se aprueba el texto de la Ley General para la defensa de los Consumidores y usuarios, en relación con el artículo 3.1 de la Ley 29/2006, de 26 de julio, de garantías y uso racional de los medicamentos y productos sanitarios, que impide que los dentistas puedan tener intereses de fabricación y comercialización del producto sanitario.

EL PACIENTE TIENE DERECHO A CONOCER AL PROTÉSICO QUE LE HA REALIZADO LA PRÓTESIS DENTAL. (Dicho derecho se sustenta en la establecido en los artículos 12, 13, letra e) y artículo 18, apartado 2 del Real Decreto Legislativo 1/2007, de 16 de noviembre por el que se aprueba el texto refundido de la Ley General para la defensa de los Consumidores y Usuarios. Dicho derecho también se refleja en el nuevo Real Decreto 1591/2009, DE 16 DE OCTUBRE, POR EL QUE SE REGULAN LOS PRODUCTOS SANITARIOS, que en su artículo 4 apartado 5, establece la obligación de suministrar a los pacientes la información de cualquier producto sanitario implantable que reciba y en su artículo 16 se establece la obligación de entregar al paciente la declaración de conformidad del producto sanitario a medida a su requerimiento.

PUBLICADA LA TABLA SALARIAL PARA EL AÑO 2011

El pasado 11 de junio de 2011 ha sido publicada en el BOCAM la revisión Salarial del convenio colectivo del Sector Protésicos Dentales.

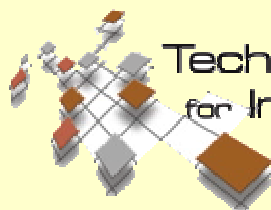
Si deseas recibir la tabla puedes contactar con la secretaría del Colegio o bien acceder a la misma a través de la página web del Colegio (www.colprodecam.org)

**LA PÁGINA WEB DEL COLEGIO,
YA ESTÁ DISPONIBLE CON MAS SECCIONES
Y MAS CONTENIDO**

**TODA LA INFORMACIÓN DEL COLEGIO
Y DE LA PROFESIÓN EN:
COLPRODECAM.ORG**

**INFORMAMOS A TODOS AQUELLOS COLEGIADOS, QUE AÚN NO HAYAN
DEJADO SU E-MAIL EN EL COLEGIO, PARA RECIBIR INFORMACIÓN
POR VIA TELEMÁTICA, POR FAVOR LLAMEN AL 91 7580238,
O MANDEN UN CORREO CON SUS DATOS A info@colprodecam.org**

C/ ALPUJARRAS, 2A
28032 MADRID
TLF.: 91 301 41 62
687 594 188
Web: www.tmi-spain.com
E-mail: info@tmi-spain.com



Techniques & Materials
for Implantology

SOLUCIONES ESTÉTICAS EN IMPLANTOPROTESIS

TSM ACETAL



- DISMINUYE
LAS CARGAS
EN LOS
IMPLANTES
- NO SE
ADHIERE
LA PLACA
- AISLANTE
TÉRMICO



Para una sonrisa sin edad

ESTÉTICA Y
PRECISIÓN
A SU ALCANCE

TSM ACETAL



ILUSTRE COLEGIO OFICIAL DE
PROTÉSICOS DENTALES DE LA REGIÓN DE
MURCIA



COMUNICADO DE PRENSA

FARMACIA ORDENA LA RETIRADA DE LA CAMPAÑA HECHA POR EL COLEGIO DE DENTISTAS CONTRA LOS PROTÉSICOS DENTALES EN LOS CENTROS DE SALUD

Los carteles dan por hecho que los protésicos dentales cometen delitos de intrusismo y el Colegio de Protésicos ha solicitado su retirada por considerar que atenta contra la imagen del colectivo

La dirección General de Farmacia ha ordenado la retirada de los carteles confeccionados por el Colegio de Dentistas de Murcia con el eslogan "No se deje engañar. Un protésico no es un dentista" expuestos en las salas de espera de los centros de salud de la región, puesto que atentan contra la dignidad de los protésicos dentales.

Esta decisión ha sido motivada por una petición expresa del Colegio de Protésicos Dentales y de la Asociación Nacional de Protésicos Dentales Autónomos (ANPRODENTA) al director general de Farmacia, José Antonio Córdoba, puesto que, para la Presidenta de ambas organizaciones, Carmen Cano, "es una campaña que menoscaba la imagen de nuestro colectivo y confunde a los pacientes".

El contenido de los carteles da por hecho que los protésicos dentales suelen realizar actos que no están entre sus competencias y que pueden conformar "un delito de intrusismo".

Para la Presidenta de los protésicos es "inadmisible que el Colegio de Dentistas generalice de esta forma y que esté intentando crear una alarma entre los pacientes, ya que el intrusismo profesional es algo que, afortunadamente, se da en muy pocos casos y en todas las profesiones, y desde nuestro Colegio se trabaja activamente para acabar con él, igual que el Colegio de Dentistas controla a quienes se hacen pasar por falsos odontólogos poniendo en peligro la salud de los pacientes".

"Aplaudimos la orden de la Dirección General de Farmacia de quitar estos carteles, puesto que la Administración debe encargarse de velar tanto por los pacientes como por los profesionales sanitarios y, aunque los protésicos dentales somos un colectivo muy desconocido, somos los encargados de que muchos millones de personas en nuestro país puedan comer y puedan tener una buena estética dental", concluye.

Murcia, a 2 de junio de 2011

MÁS INFORMACIÓN: CARMEN CANO 626 127 212

- PROYECTOS DE LICENCIA DE ACTIVIDAD Y FUNCIONAMIENTO**
- PROYECTOS DE LICENCIA DE OBRA**
- PROYECTOS ELÉCTRICOS**
- PROYECTOS DE CLIMATIZACIÓN**
- PROYECTOS DE AIRE COMPRIMIDO**
- ERGONOMÍA EN PUESTOS DE TRABAJO**
- TRAMITACIÓN EN ORGANISMOS DE CONTROL**
- DISEÑOS DE PÁGINAS WEB**
- ESTUDIOS DE ADAPTACIÓN DE RIESGOS LABORALES**



INGENIERÍA-PROYECTOS-LEGALIZACIONES

Instalación, Proyectos y Consultoría Eléctrica, S.L.

C / Caridad, 32, 2ºB
28007 Madrid

Telf/Fax : **91 502 07 66**

Móvil: **639 782 718**

Email: **ir.ipl@terra.es**

Web: **www.iplingenieria.es**



NOTICIA SOBRE LO ACAECIDO EN LAS ÚLTIMAS ELECCIONES DEL COLEGIO DE PROTESICOS DENTALES DE TENERIFE

Estimados compañeros, os informamos de los hechos ocurridos en las elecciones del Colegio de Protésicos de Tenerife para renovar los miembros de su Junta de Gobierno y que debieron celebrarse el día 27 de noviembre de 2010.

Como veréis la presidenta de dicho Colegio, y además presidenta del Consejo General, Doña María Eugenia Campoo Álvarez-Cruz, parece que no actuó con el debido respeto a sus colegiados y con vulneración de los estatutos de su Colegio y si no juzgar vosotros mismos:

- 1º. El día 25 de septiembre de 2010 se constituyo la mesa electoral del Colegio de Tenerife por haberse convocado para el día 27 de noviembre del mismo año las elecciones de renovación de los miembros de la Junta de Gobierno.
- 2º. El día 27 de octubre de 2010 se reúne la Junta Electoral del Colegio de Tenerife y declara la candidatura presentada por Doña María Eugenia Campoo como valida.
- 3º. El día 26 de noviembre de 2010 se reúne la Junta Electoral del Colegio de Tenerife y levanta un acta que no tiene desperdicio y en la que se ponen de relieve las siguientes circunstancias:
 - a) Que la candidatura de Doña María Eugenia Campoo ha tenido tres bajas antes del día de las elecciones y que por ello su plataforma deviene incompleta y se ha de convocar nuevo proceso electoral con nueva presentación de candidaturas

b) Que los libros oficiales de las actas de la Junta de Gobierno no se encontraban en la sede del colegio hasta el día 25 de noviembre de 2010 y que se los habían pedido verbalmente a la Presidenta, Doña María Eugenia Campoo para que los depositase en la sede; a lo cual ella se negó. Además se pone de relieve que la junta electoral tenía en su poder el libro registro de entradas y salidas y no puede depositarlo en la sede colegial porque han cambiado las cerraduras de la misma.

c) Se ponen de relieve los hechos acaecidos el día 26 de noviembre de 2011 ya que al presentarse ese día la Administrativo del Colegio a su puesto de trabajo en la sede colegial se encuentra con que no puede acceder a la misma ya que han cambiado la cerradura del Colegio.

d) Como consecuencia del hecho anterior la Administrativo del Colegio de Tenerife presenta denuncias ante la Inspección de Trabajo y ante la Policía Local al no poder acceder a su puesto de trabajo.

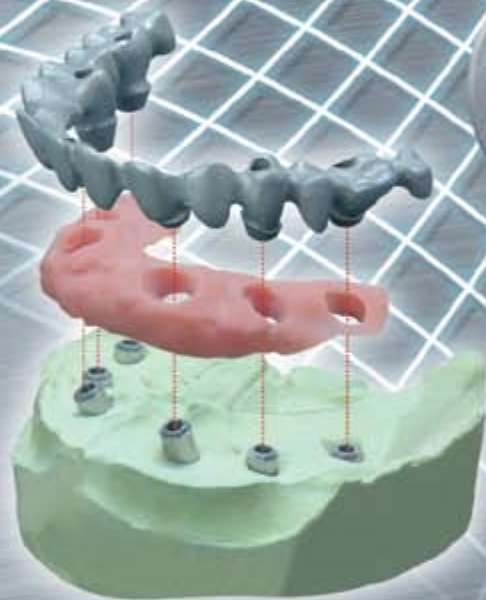
e) Se pone de relieve y se constata que el teléfono del Colegio de Tenerife ha sido desviado a otro teléfono donde acaba contestando Doña María Eugenia Campoo.

f) Se pone de relieve que el Presidente de la Junta Electoral del Colegio de Tenerife, recibe el día 24 de Noviembre de 2010 recibe una visita de Doña María Eugenia Campoo Álvarez, la cual le hace firmar una desconvocatoria de elecciones y por tanto la proclamación de su candidatura.

3D^{ental}®

Referente de Calidad

Centro de Sinterización Laser



**PORQUE
NO TODAS
LAS ESTRUCTURAS
SINTERIZADAS
SON IGUALES**

Permite al laboratorio especializarse
en la parte estética
del proceso

Mayor
producción

**Mayor
valor**

**Ahorro
de tiempo**

**TECNOLOGÍA
CAD-CAM:
El futuro de la
Prótesis Dental,
a tu alcance**

**Ahorro
en costes**

**Máxima
precisión**

Mayor
competitividad

Calidad total
garantizada en cada pieza

20 años de astillera unido a la mejor tecnología industrial, nuestro mejor aval.

Esqueléticos

CENTRO HOMOLOGADO
VITALLIUM ORIGINAL-SYSTEM



Aleación Vitallium 2000 Plus. El mejor material
del mercado.

Todos nuestros aparatos incorporan el sello
Vitallium® como garantía de excelencia y calidad.

Estructuras Finas con ajustes perfectos



g) La Junta Electoral declara que el hecho relatado en la letra anterior no es válido por ser totalmente irregular y no estar firmado dicho documento por la Junta Electoral.

4º.- El día 27 de Noviembre de 2011, el día para el que estaban convocadas las elecciones, se vuelve a reunir la Junta Electoral del Colegio de Tenerife y se constatan las siguientes circunstancias:

a) La Sede Colegial permanece cerrada y los colegiados que van llegando no pueden ejercer su derecho a voto sin que nadie les haya comunicado la desconvocatoria de las elecciones.

b) Los Miembros que habían sido elegidos para formar la mesa electoral el día de las elecciones no asisten al acto pues Doña María Eugenia Campoo, arrogándose las funciones de la Junta Electoral les comunico que no asistiesen pues no era necesaria su proclamación en contravención del artículo 52 de los Estatutos.

c) La Junta Electoral convoca nuevo proceso electoral, por todas las irregularidades vistas que habrá de decidirse en una Asamblea General el día 18 de diciembre de 2010.

Por noticias que nos han llegado posteriormente a los hechos relatados, en la Asamblea General que se convocó con posterioridad, al parecer, la Presidenta del Colegio de Tenerife, (Doña María Eugenia Campoo) prometió a sus colegiados unas nuevas elecciones cuestión que hasta la fecha no ha realizado. También, en dicha Asamblea apareció acompañando a Doña María Eugenia Campoo el letrado del Consejo General, Don Gregorio Jiménez y, entonces surge la pregunta siguiente ¿Esta el Consejo General detrás de toda esta maniobra que tanto ha defraudado a los colegiados del colectivo de protésicos de Tenerife? La respuesta a esa pregunta parece clara. También os podemos decir que el Colegio de Tenerife ha perdido el Juicio laboral que ha tenido con la empleada a la cual se impidió la entrada en la sede colegial mediante el cambio de cerraduras.

Como veréis la Presidenta del Colegio de Tenerife y del Consejo General, arropada por su comité ejecutivo, parece que tiene poco respeto por la legalidad y por sus Colegiados y lo relatado pone de relieve la irregularidad de un proceso electoral.

Esperamos que la Junta Electoral y los Colegiados del Colegio de Protésicos Dentales de Tenerife promuevan la destitución de una persona que ha vulnerado y menospreciado la limpieza que unas elecciones deben tener.

Os seguiremos informando sobre este asunto.

La Junta de Gobierno

INFORMAMOS QUE TODOS LOS COLEGIADOS PUEDEN INCLUIR GRATUITAMENTE LA INFORMACIÓN DE SU LABORATORIO, EN LA PÁGINA WEB DEL COLEGIO, DENTRO DE LA SECCIÓN EN LA QUE TRABAJEN. IMPLANTES, FIJA, REMOVIBLE, ORTODONCIA, ESQUELÉTICOS, CAD, CAM O CAD-CAM.

TELS.: 91 758 02 38/39

EMPRESA COLABORADORA DEL
COLEGIO PROFESIONAL DE PROTÉSICOS DENTALES
DE LA COMUNIDAD DE MADRID



CURSOS BONIFICADOS PARA EMPRESAS
COSTE CERO €

- 5901. EL PERSONAL DE UN GABINETE DE PRÓTESIS DENTAL:
RELACIONES Y MÉTODOS DE TRABAJO
- 5902. TALLER PRACTICO DE ASISTENCIA AL PACIENTE/CLIENTE
- 5903. FÉRULA MIO RELAJANTE O TIPO MICHIGAN
- 5904. CONFECCIÓN DE PRÓTESIS OCULARES
- 5905. CONFECCIÓN DE ESTRUCTURAS PARA CERÁMICA
- 5906. FORMA Y TEXTURAS DE DIENTES CERÁMICOS EN FUNCIÓN DE
CADA PACIENTE
- 5907. CURSO DE INICIACIÓN DE REVESTIMIENTO CERÁMICO
- 5908. NUEVAS TECNOLOGÍAS CAD-CAM EN PRÓTESIS DENTALES

Personas de contacto:

Juan Carlos Jiménez Gómez, asesor comercial 3D FORMACION
Delegación Madrid - Tlf: **692 157912** 3dformacionjc@gmail.com

Gabriel Jiménez Gómez, Director comercial 3D FORMACION
Delegación Madrid - Tlf: **692 875874** 3dformacionga@gmail.com

GRUPO
FORMABEL

Alba Navarro López, Dpto. de administración
GRUPO FORMABEL Delegación Levante
Tlf: **685 953727-868 958901** 3dformacional@gmail.com



ESTRATEGIA DE LA DIRECCIÓN DE MERCADOS (STRATEGIC MARKET MANAGEMENT)

Parte 11: Estructuración de las decisiones
estratégicas.
(Structuring Strategic Decisions).

Fortalezas y debilidades de la organización

+

Fortalezas y debilidades del competidor

+

Necesidades de mercado y su atractivo.

+

Factores clave de éxito

=

Decisión estratégica. SCA's
(Ventaja competitiva sostenida)

Organizational Strengths and weaknesses

+

Competitor Strengths and weaknesses

+

Market needs attractiveness

+

Key success factors

=

Strategic Decision. SCA's

DIONISIO GARCÍA GIL
RESPONSABLE DE MARKETING
Y COMUNICACIÓN

ALTAS y BAJAS

ALTAS

- 1077.- Víctor Catalán Lubenita (No ejerciente)
- 1078.- Celso Lagunas López (Ejerciente)
- 1079.- Fernando Rocha Amell (Ejerciente)
- 1080.- Manuel Fernández de Velasco Manuel (Ejerciente)
- 1081.- Noelia Sampedro Genito (Ejerciente)
- 1082.- Yolanda Domínguez Cañaveras (Ejerciente)
- 1083.- Fernando Poré Seoane (Ejerciente)
- 1084.- Antonio García Muñoz (Ejerciente)
- 1085.- M^a Carmen Sanz Martín (No ejerciente)

BAJAS

- 0225.- Pablo Pérez Sanz (Jubilación)
- 0786.- Francisco Coello Martínez (Jubilación)
- 0710.- Juan Dimas Hernández (Cese de la actividad)
- 0254.- Olga Mirambell Palomares (Cese de la actividad)



Desde estas páginas queremos hacer un sentido recuerdo de quien hasta hace unos meses ha colaborado con esta revista. Nos referimos a **Estefanía Toscano**, redactora jefe de Gaceta Dental que falleció el 15 de Junio, tras larga enfermedad. Para sus familiares y compañeros nuestro sentido pésame.

CAPITAL DENTAL

Colegio de Protésicos Dentales de Madrid

Professional BS

BS Cuenta Profesional

OFERTA PARA:



Colegio Profesional de Protésicos Dentales
de la Comunidad de Madrid

**«No me cobran comisiones
por mi cuenta. Eso sí
es un trato diferencial»**

BS Cuenta Profesional es la cuenta que **lo tiene todo, excepto comisiones¹**:

- | | |
|------------------------|--|
| 0
comisiones | ■ 0 euros de mantenimiento ¹ |
| | ■ 0 euros de administración ¹ |
| | ■ 0 euros por ingreso de cheques |

Abra ya su cuenta y acceda al resto de condiciones preferentes que Professional BS le ofrece por ser miembro de su colectivo profesional.

Ahora, además, solo por hacerse cliente, conseguirá **un práctico regalo.**



Memoria USB
de 8 Gb

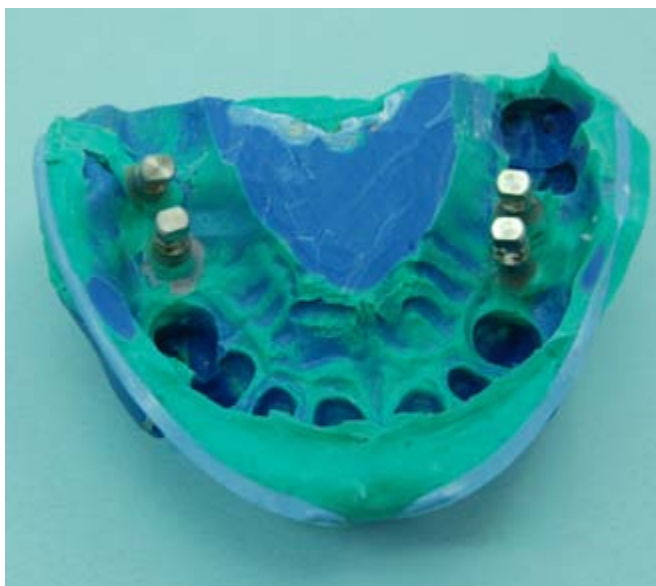
Infórmese sobre Professional BS en nuestras oficinas, en el **902 383 666** o directamente en **professionalbs.es**.

SOLO PARA PROFESIONALES

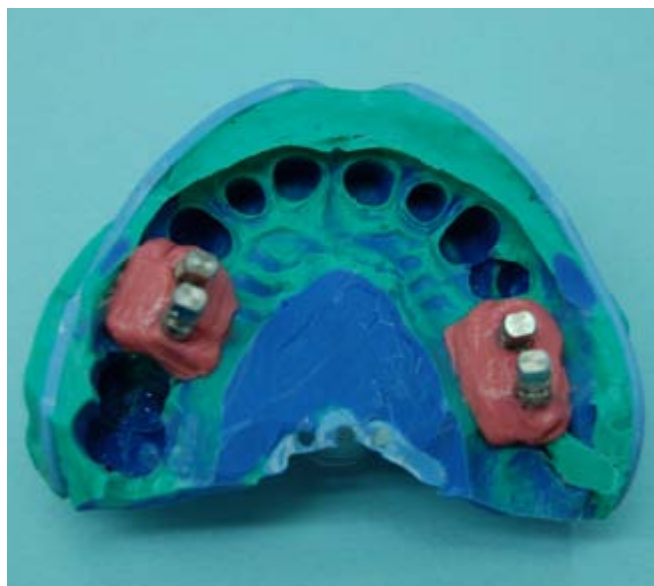
1. Excepto cuentas inoperantes en un período igual o superior a un año y con un saldo igual o inferior a 150 euros.



SOLUCIÓN CON CEMENTO ANAERÓBICO PARA RESOLVER DISCREPANCIAS DE PARALELISMO EN IMPLANTES UTILIZANDO PILARES MECANIZADOS



1. Recibimos medida



2. Preparamos falsa encía



3. Pilares posicionados para modelar



4. Puente de Zirconio anterior

EL ESCÁNER CON TECNOLOGÍA Bluecam

inEos Blue: Precisión, rapidez y control.

El escáner inEos Blue marca un nuevo estándar en el escaneado digital para el laboratorio de prótesis dental. La exclusiva, tecnología Bluecam y una nueva versión de software con funciones más fáciles de usar lo hacen posible.

inEos Blue ofrece flexibilidad y oportunidad de negocio – como unidad independiente conectado a un centro de fresado externo o como componente CAD/CAM del sistema inLab, para una producción en el propio laboratorio.

STL
inside

Ahora es posible exportar los datos de escaneados en formato STL y ser procesados con otro software.

inLab CAD/CAM

Distribuidor autorizado de

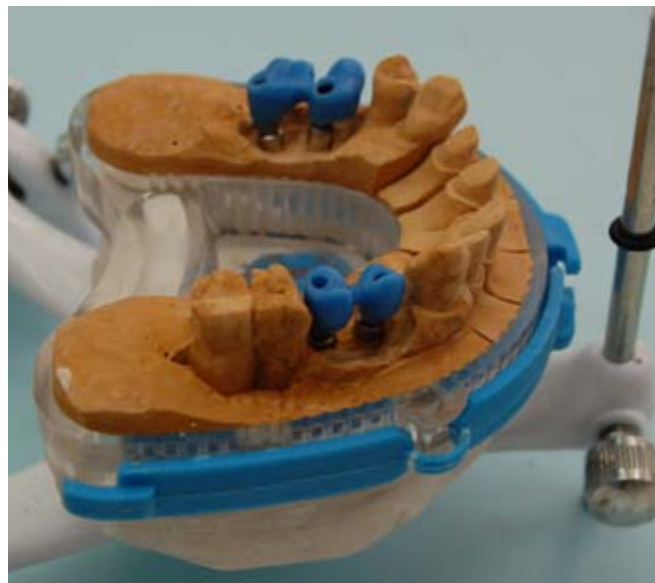
sirona

Barcelona: Tel. +34 93 414 62 97
comercial@inlabcadcam.es
www.inlabcadcam.es

LLAMENOS Y CONSIGA SU
inEos Blue GRATIS



5. Modelado de los puentes en cera



6. Modelado de los puentes en cera



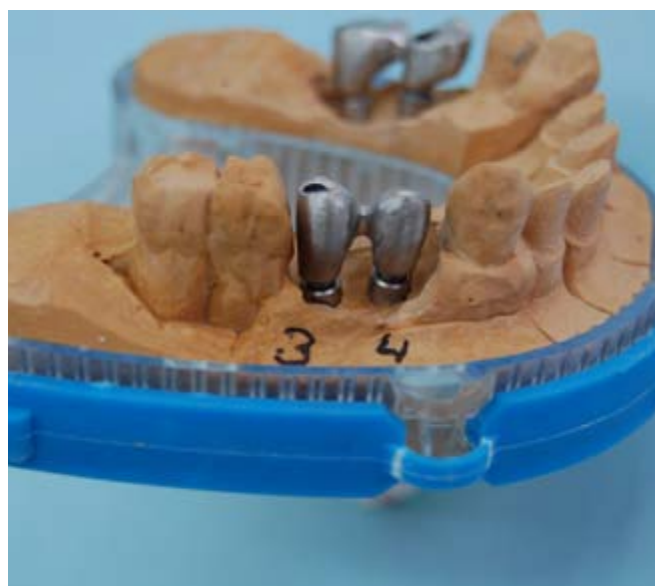
7. Pilares con guía de inserción y metal colado



8. Pilares unidos al puente para prueba en boca



9. Prueba de metal para enviar a clínica



10. Prueba de metal para enviar a clínica



Nuestra página WEB
www.colprodecam.org



www.undentistanoesunprotesico.es



11. Prueba de metal para enviar a clínica



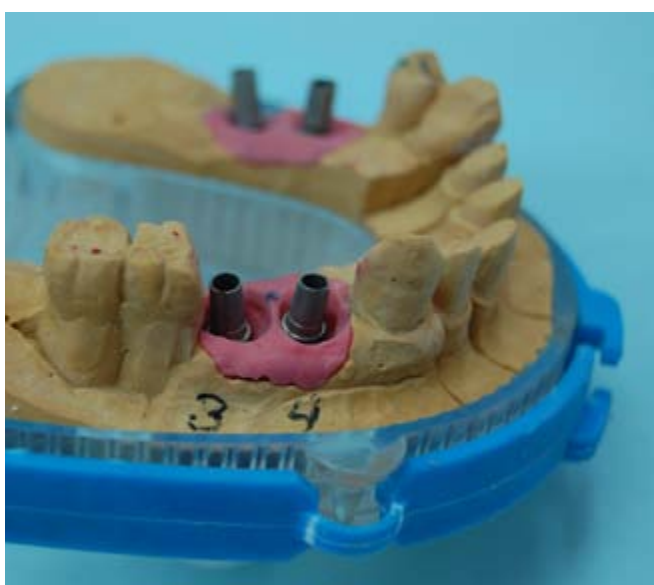
12. Puente de Zirconio terminado y pruebas de metal



13. Puente de zirconio terminado



14. Pilares con las guías de inserción



15. Pilares con guía de inserción



16. Cerámica terminada

Descubra por qué Atlantis™ es bueno para su laboratorio

Rentable, simple y predecible, Atlantis™ es líder en soluciones cementadas implantosoportadas CAD/CAM específicas para cada paciente.

Mediante el exclusivo software de diseño

VAD™ (Virtual Abutment Design) de Atlantis™,

característica básica de lo que denominamos Atlantis BioDesign Matrix™, se diseñan los pilares individualmente a partir de la forma final del diente.

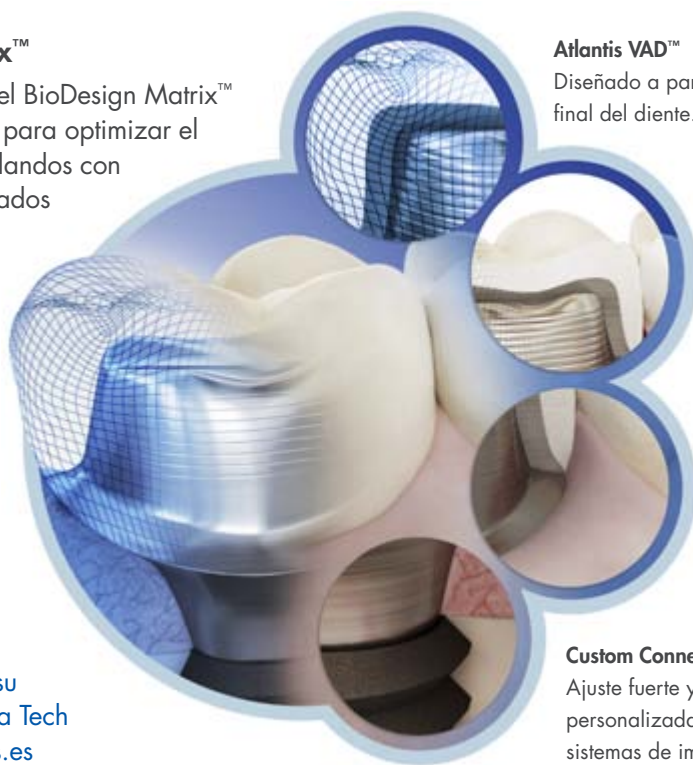
El resultado es un pilar optimizado que ofrece a sus clientes un nuevo nivel en lo que a función y estética se refiere. Experimente la libertad de tener ilimitadas posibilidades con Atlantis™.



Atlantis BioDesign Matrix™

Las cuatro características del BioDesign Matrix™ funcionan en colaboración para optimizar el tratamiento de los tejidos blandos con vistas a obtener unos resultados estéticos y funcionales ideales. Aquí radica el verdadero valor de Atlantis™ para usted, sus clínicos y sus pacientes.

Conozca más acerca de por qué Atlantis™ es beneficioso para su laboratorio. Contacte con su representante local de Astra Tech o visite www.pilaresatlantis.es



Atlantis VAD™

Diseñado a partir de la forma final del diente.

Natural Shape™

La forma y el perfil de emergencia se basan en la anatomía individual de cada paciente.

Soft-tissue Adapt™

Soporte óptimo para la escultura de los tejidos blandos y la adaptación a la corona definitiva.

Custom Connect™

Ajuste fuerte y estable, conexión personalizada para los principales sistemas de implantes.





17. Cemento que utilizaremos



18. Vista media



19. Cemento que utilizaremos



20. Vista ajuste puente-pilares



21. Vista ajuste puente-pilares



22. Pilares cementados a puentes

OFERTAS LABORATORIO

HORNO PC30



**HORNO PROGRAMIX 50
DE 4 A 6 CILINDROS**



**HORNO CERÁMICA
CON BOMBA DE VACIO
100 PROGRAMAS**



ELLIPSE



**CENTRÍFUGA
DE
INDUCCIÓN
DUCATRON SERIE
3**

DISTRIBUIDORES DE LAS MARCAS: HERAEUS-KULZER ♦ KOMET ♦ W&H ♦ VITA
CERAMCO ♦ LAVA-3M ♦ PROTECHNO ♦ RENFERT ♦ GC ♦ BEGO ♦ NSK ♦ KAVO



Laboratorio Dental Reyes

C/ Belmonte de Tajo, 19 - 1º - 1 - C.P. 28.019 Madrid

Tlfno: 91 460 97 08 - Móvil: 650 40 95 50

E-mail: dentalreyes@dentalreyes.e.telefonica.net



¡¡ Nos conocen por lo que hacemos, no por lo que decimos !!

CENTRO DE ESCANEADO y FRESADO DE ZIRCONIO

Zirconio, el material mas biocompatible para la salud bucodental

Estudio, planificación y Diseño por Profesionales

Da el salto a la estética

Simplificamos tu trabajo

Aseguramos tu éxito

Ajustes Impresionantes





23. Trabajo terminado



24. Trabajo terminado



25. Trabajo terminado



26. Puentes atornillados en boca



27. Puentes atornillados en boca

**Autor: Julián Castillo
en colaboración con el Dr. Julio Pitarch**

FRESAS DIAMANTE PARA EL AJUSTE DE PORCELANAS, CERAMICAS y CIRCONIO



Nofer Dental, distribuidor oficial del fabricante **Strauss & Co**, les ofrece una amplia gama de herramientas para trabajar todo tipo de **porcelanas, cerámicas y circonio**.

Pendiente Patente 11/164.292



Protésicos de todo el mundo tienen los mismos problemas a la hora de realizar ajustes en materiales cerámicos, porcelanas y circonio. Con las fresas de diamante convencionales el trabajo es lento y tedioso, generándose mucho calor, siempre con la amenaza de crear microfracturas en puentes y coronas en materiales como PFM, Procad®, Lava®, Procera®, Empress®, Vita®, InCeram™, etc.

Strauss & Co, en colaboración con profesionales de todo el mundo, ha desarrollado la gama de fresas **MAGIC TOUCH**. El resultado es una gama de piezas de mano y fresas de turbina elaboradas con una mezcla de granos de diamante, con las que ajustamos de forma rápida, segura y suave. No se produce calor en la pieza a trabajar y la viruta es polvo, no partículas. Ausencia de vibraciones, mejor control de las fresas.

Llámenos para concertar una visita y hacer una demostración.

Además, disponemos de una amplia gama de piezas de mano diamantadas (macizas y electrodepositadas), discos de corte de diamante, discos pulidores, fresas de carburo de tungsteno, fresas CAD-CAM, así como la más amplia gama del mercado de fresas de turbina para clínica.



STRAUSS & CO.
INDUSTRIAL DIAMONDS LTD.



nofer
dental

Importaciones Nofer, SL

Isabel II 26 Local 4
Boadilla del Monte
28660 Madrid
Tf 91.632.57.38
Fax 91.633.15.28

info@noferdental.com
www.noferdental.com



ENTREVISTA CON JUAN BADAL MARCH



Este Valenciano de cara pícara no sé si será una de las personas más importantes de la profesión, pero lo que no se le puede negar, es el reconocimiento de muchos de los profesionales por su aportación tanto a la Federación como a la formación de protésicos en la Escuela de Valencia que llevó su nombre y que hoy en día ya no existe.

Juan Badal empezó a trabajar en nuestra profesión a la edad de trece años y fue el precursor de la primera Escuela Oficial de Prótesis Dental que apareció en España en 1976 y que dio lugar a las posteriores en Barcelona, Madrid, etc.

1. ¿Cómo era la profesión de protésicos dentales tanto social como tecnológicamente cuando empezó?

- Los protésicos en aquella época trabajábamos el caucho, acero... había muy pocas herramientas, fabricaban buriles y con el trabajo del caucho utilizaban una vulcanizadora.
- Todo era artesanal, con la habilidad mental y profesional que el protésico dedicaba.
- En lo social, protésicos y dentistas siempre han hecho el trabajo en conjunto, para así ofrecer una competencia de artesanía mejorada al consumidor.

2. ¿Tuvo conocimiento de que otros compañeros estaban fraguando organizarse para mejorar?, sí es así ¿qué llegó a saber de esto?

- Ilegalmente, otros protésicos traicionaban el arte, con laboratorios no cualificados.

3. Valencia siempre ha sido tierra de luchadores junto con los compañeros de Madrid, Andalucía, Barcelona, Palma de Mallorca y otras provincias ¿qué personas destacaron en la lucha por los derechos y mejoras de la profesión?

- En España la asistencia dental estaba monopolizada por los dentistas, una orden en el año 1918 les concedía la exclusividad del ejercicio profesional en todos sus aspectos.
- Con la orden del 13 de Febrero de 1950 se aprueba el reglamento del colegio de Odontólogos que señala que dichos colegios están obligados a dirigir personalmente todas las operaciones de laboratorio.
- La realidad es que el dentista se limita a proporcionar al protésico unos registros bucales sobre los cuales este opera y construye la prótesis adecuada existiendo sólo un contacto telefónico y una relación comercial regida por el concepto de oferta y demanda, de la que evidentemente los protésicos dentales salen perjudicados.
- La profesión protésica existía de hecho, por lo que buscaba su reconocimiento. Al inicio los laboratorios de prótesis, se unifican en Asociaciones Empresariales de Protésicos Dentales por provincias y se crea la Nacional, en el cual existían representantes por región y es así como formamos la Federación Nacional.

Ataches

ERA



Cerámica

Noritafe



Metal



Verabond
N.P.G



RED DENTAL
PRODUCTOS DENTALES

ODILUX



NOVEDAD



www.rd-clic.com

OFERTA
2 + 1
GRATIS

www.rd-clic.es



TODO TIPO DE BASES

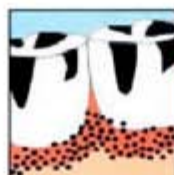
TODO TIPO DE PINES

Julián Camarillo, 23, 3ª A - 28037 Madrid - Tels. 91 327 48 00 / 91 304 34 91 - Fax 91 304 34 91
Tel. Móvil: 630 96 96 40 - E-mail: rdental@terra.es - Web: www.reddental.info

NOVEDADES

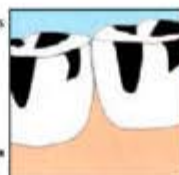
SINTO DENT

CE 6477



PREPARACIÓN SIN
SISTEMAS ADHESIVOS

EL PRESENTE DE ACTIVAR
MICROBOLAS DEBIDA A LA ADHESIÓN
DE PLACA BACTERIANA A LA PASTA



LA PRIMERA RESINA
PARA REBASAR Y REALIZAR
PUENTES Y CORONAS
PROVISIONALES RESISTENTES A LA
COLONIZACIÓN BACTERIANA

SINTODENT

REDUCCIÓN DE LA ACTIVIDAD
MICROBIANA EN LA PIEZA
MEDIANTE EL CLORURO DE
BENZALCONIO Y LOS ACEITES
ESSENCIALES



SINTODENT ROSA UNIVERSAL

LA PRIMERA RESINA PARA REALIZAR
REBASADOS Y PRÓTESIS MÓVILES
RESISTENTES A LA
COLONIZACIÓN BACTERIANA

Resistencia bacteriana - Baja porosidad
Retracción y/o expansión interfacial
Elevada dureza y elasticidad - 3 colores rosa vetado
Temperatura alcanzada durante la fase
de polimerización mín. 30° máx 39°

Diamante
MAC



- Yo como creador, lamentablemente con el paso de los años, no puedo recordar los nombres de todos mis compañeros algunos ausentes y otros presentes, pero sí destacar a mi mano derecha, con quien compartía todas mis inquietudes estando o no de acuerdo, D. Jorge Grau Domenech quien creó dentro de nuestra comunidad Valenciana la Unión y sus Estatutos.

- Hombres buenos y notables:

- D. Juan Sala, D. Hernando Lázaro (Valencia), etc.

- D. Luis Miegimolle, D. Luis Ramos Pastor, D. José Tebar Montero, D. Antonio Ávila Mañas, D. Rufino Aragoneses Ureña (Madrid), etc.

- D. Julio Medrano Duaso, D. Jaime Mayos Garcia (Barcelona) etc.

- D. Vicente Cuartero Soñi (Navarra).

- D. José Maria Zurdo Lazárraga (Álava).

- D. José Córdoba Muriel (Córdoba).

- D. Alonso Mayorga Freites (Sevilla).

- D. Sebastián Rigo Calafell (Baleares).

- En 1972 el Ministerio de Educación y Ciencia, declara de interés social las obras de construcción de un nuevo edificio con destino a centro de formación profesional y laboratorio para prótesis dental en Valencia, cuyo expediente es promovido por D. Juan Badal March.

- En 1976 el Ministerio de Educación y Ciencia autoriza la creación definitiva del centro no estatal de formación profesional Juan Badal March. Establecido en Valencia, con la clasificación homologada, para impartir las enseñanzas de segundo grado, rama sanitaria especialidad prótesis dental, para ello se presentó un Plan de Estudios.

-Este plan de estudios aún sigue vigente, y es en buena medida referente para otros venideros.

- En 1978 se establece el segundo grado de formación profesional.

- Enseñanzas correspondientes a la rama sanitaria, pasando a ser Técnico Especialista Protésico Dental.

- La actividad profesional de los protésicos dentales necesitaba de unas normas de funcionamiento interno a través de la creación del Colegio Oficial en la Comunidad Valenciana, que vincula a todos los profesionales.

- La Comunidad Catalana ya tenía su Colegio Oficial y otras como la C. Andaluza y la C. Canaria estaban a punto de lograrlo.

- Es por ello que la Federación de Asociaciones de Protésicos Dentales de la Comunidad Autónoma Valenciana que representaba al colectivo profesional inicia los trámites en Marzo de 1990 ante la Consellería de Sanidad.

- Este proceso culmina el 31 de Marzo del 2000 con la creación del Colegio Oficial de Prótesis Dentales de la Comunidad Valenciana, asumiendo Juan Badal March su presidencia hasta la cesión del testigo a las nuevas generaciones, en concreto a Pepe Mauri, su actual Presidente.



Cmno. de las Hormigueras 175 - Nave 2 - 28031 Madrid

T. 91.757.00.47 - email : pedidos@dentaleverest.es

REVESTIMIENTOS

Sherafina 6k: 73€ (fija)
SheraCast 20k: 73€ (esquelético)
Líquido expansión 1l: 15€

OXIDO/PERLAS

Oxido Aluminio 20k: 70€
Oxido Aluminio 5k: 25€
Perlas Brillo 20k: 58€
Perlas Brillo 5k: 22€

ESCAVOLAS

Tipo II

SheraAlabaster 20k: 26€
SheraMount 20k: 38,50€

Tipo III

SheraAlpin 20k: 32€

Ortodoncia

SheraK.F.O. 20k: 33,50€

Tipo IV

SheraPremium 20k: 69€
SheraMaximum 20k: 108,50€
SheraHardRock 18k: 113€
SheraIvive 18k: 56€

Consulta
precios por
cantidades

Super Lux:

100 + 100 a 6,20€

Major Plus:

100+40 a 6,77€

Integral:

Dientes: 27,60€ Molares: 20,80€

Polystar:

Dientes: 23€ Molares: 18€

Bredent:

Carilla Novo.lign: 26,50€

3,10€
Unid

4,83€
Unid

RESINAS MERZ

Promolux:

Resina de alta calidad para
polimerización en caliente
2kg+1l: 87€

Combipress:

Con excepcional fluidez y gran
resistencia, para polimerización
en frío, vertido, rebase y
reparaciones.
2kg+1l: 178€

Prem-Éco Line

Sistema para colado,
gran resistencia, excelente
adaptación y fácil pulido.
Resina 2k+1l: 169€
Gel precisión 6K: 81€

Composite
fotopolimerizable
para recubrimientos
estéticos de
alta calidad

Bredent:

49,90€(8gr)

Injoy: 23€ (3gr)

Ceramco PFZ

Para estructuras de Zirconio,
con grandes propiedades estéticas,
de estabilidad térmica y
de manipulación excepcional.

Todas las masas
1 onza: 43,78€

Kit Umid #2 Regular

bandeja 1080 (240x135mm)
pínel nº8 1910
instrumento cuchilla 1970
pinza soft-grip 4010SG1
separador cerámica JP31 5025
base de trabajo 8500

349€
274€ Kit

Kit Umid #1 Light

bandeja - 1030 (1150x72mm)
pínel nº8 - 1910
pínel del nº0 - 1800-0
pínel del nº000 - 1800-000
base de trabajo 8500

192€
163€ Kit

Líquido de
modelar
compatible con
todas las cerámicas
1 litro: 29,30€

Consultenos
para cursos
o Kit demo

Fresas
DUMONT
M.P.F.

Tungsteno
15% Dto

Diamante
3 + 1

Pínel
Activo M.P.F.

Exclusiva función
de latigazo
mediante muelle,
modifica la silueta
y el contorno del
pelo natural.

Pínel :
56,90€
Kit 3 puntas
95€

Máquina de
polimerización
rango 320nm-450nm
para 4 modelos
+ 50 planchas
266€



Ataches Bredent
Vario Snap SG: sagital
OC: extremo libre
ó sobredentadura
Macho 35€ (8u)
Hembra 28€ (8u)

TODA UNA LUCHA CONSTANTE PARA CON LA PROFESIÓN



D. Juan Badal y D. Antonio Roldán

4. Esta bonita profesión no ha estado desgraciadamente muy unida. ¿Cómo se han vivido las distintas tendencias?

- La desunión nos ha acompañado siempre, pero es y ha sido fundamental la unión para proyectar excelentes trabajos en materia de la salud buco-dental.

5. Según su vivencia ¿Cuál sería su mayor ilusión sobre esta nuestra profesión?

-Mi ilusión sería que la Formación del Protésico Dental se valore y se exija a un alto nivel, como se hace por ejemplo en la carrera de dentista y otras muchas.

-Que se despierte la manualidad perfecta para llegar al arte.

6. Tecnológicamente los tiempos y los trabajos han cambiado bastante. Me gustaría que nos hablase de los metales que se trabajaban en sus tiempos como aprendiz y posteriormente.

-En mis tiempos de aprendiz, se trabajaba con muchos metales nobles, Oro 22 Kilates.

-También el metal Paladio que era muy demandado para la fabricación de los puentes fijos, luego más tarde conocimos combinaciones nuevas como el Cromo níquel, Cromo Cobalto etc.... y así estos nuevos metales enriquecieron la vida del Protésico.

7. La Porcelana Dental ha evolucionado como todo, pero ¿Cómo se ha desarrollado el trabajo en el laboratorio dental día a día?

- La cerámica de alta fusión era la más común que soportaba temperaturas extremas, después llegó la cerámica de baja fusión que se podía combinar con metales también de baja fusión y así dimos paso a nuevas técnicas.

8. El Caucho o goma dura como a algunos les gustaba decir ¿Cómo se trabajaba?

- Se trabajaba partiendo de un patrón el cual era calentar la goma, hacer que evaporase, quedando así blando para pasar a cortarlo en trozos, acoplarlos en la mufla y luego llevarlo a la vulcanizadora para que la compatibilidad sea inminente y fuerte. Todo esto a 360° de temperatura.

El caucho tenía distintos colores, rosa para la zona vestibular, marrón y negro para lingual y palatino. También había otros colores como el polvo de oro, el verde, etc.



30 aniversario

OPESA

Centro de Formación Profesional
Específica de Grado Superior
www.opesafp.com



TÍTULOS DE TÉCNICO SUPERIOR

- ❖ Prótesis Dental (23ª Promoción)
- ❖ Higiene Bucodental
- ❖ Audiología Protésica (1º Centro privado autorizado en la Comunidad de Madrid)
- ❖ Laboratorio Diagnóstico Clínico
- ❖ Anatomía Patológica y Citología
- ❖ Educación Infantil
- ❖ Integración Social

Acceso Directo a Universidades:
Odontología, Medicina...

ABIERTA MATRICULA
CURSO 2011-2012



OPESA

Ayala 111 - 28009 Madrid

INFORMACIÓN EN LA SECRETARÍA DEL CENTRO

Teléf. 91 402 70 62 - 91 402 72 62 - Fax 91 309 13 42

E-mail: secretaria@opesafp.com



ESPECIALIZACIÓN EN PRÓTESIS **FIJA Y ESTÉTICA DENTAL**

(22ª promoción)

ACREDITA 36.8 Créditos



Cursos de Formación Continuada para
Técnico Superior acreditado por la
Comisión de Formación Continuada de
las Profesiones Sanitarias de La
Comunidad de Madrid

- *Curso Metal Cerámica*

(Pte. acreditar Ed.06)

- *Curso de Estética Dental sin metal* ***aplicando las nuevas Tecnologías***

(Pte. acreditar Ed.02)

- *Sistemas CAD/CAM y Estética* ***Dental*** (Pte. acreditar Ed.02)



9. ¿Cómo cambió la Resina la vida de los Protésicos en su quehacer diario?

- La resina dio más rapidez, estética y menos peso en los trabajos bucales de los pacientes.
- Rápidamente se impuso y reemplazó al caucho, se pudo empezar a fabricar dientes de todos los tamaños, colores, y con una estética notable.
- Se impuso tan fuerte que desplazó a la porcelana en algunos casos.

10. Cuéntenos lo que más desee si tuviera que quedar escrito en un libro de la Profesión.

- Lo que más ilusión me daría es que toda persona que quiera y necesite pudiera contar con todas las técnicas existentes y que se le pudiera garantizar una salud bucodental.
- Disfrutando de una gran sonrisa. Tanto como yo he disfrutado de mi andadura profesional.

Es siempre un placer conversar con una persona que ha contribuido a la mejora de nuestra profesión tanto en lo social como en lo tecnológico, debemos agradecer el tiempo que ha dedicado a ello.

Muestra de ello es el homenaje que su propio Colegio le ha dedicado en el Primer Congreso Internacional que se ha realizado en Valencia.



D. José Mauri y D. Juan Badal

Antonio Roldán

Coordinador de la Comisión de Historia

**LA PÁGINA WEB DEL COLEGIO,
YA ESTÁ DISPONIBLE CON MAS SECCIONES
Y MAS CONTENIDO**

**TODA LA INFORMACIÓN DEL COLEGIO
Y DE LA PROFESIÓN EN:
COLPRODECAM.ORG**

**INFORMAMOS A TODOS AQUELLOS COLEGIADOS, QUE AÚN NO HAYAN
DEJADO SU E-MAIL EN EL COLEGIO, PARA RECIBIR INFORMACIÓN
POR VIA TELEMÁTICA, POR FAVOR LLAMEN AL 91 7580238,
O MANDEN UN CORREO CON SUS DATOS A info@colprodecam.org**

M.R. DENTAL S.L

« de profesional a profesional »

**somos especialistas en esqueléticos, barras e híbridas
esqueletitos y composturas en 24 h**



recogemos y entregamos su trabajo en cualquier punto de España

Contacto :

c/ Gaztambide n 20 loc .28015. Madrid telf. 91 544 54 65 , 81 050 42 82 , 657 045 401

E-mail : mrdentalesqueleticos@yahoo.es , también estamos en [facebook](#)



desde 1995 dando fuerza a sus trabajos



TALLADIUM HACE FÁCIL TU TRABAJO



*Esteban Xam-mar y Carmen Hervás,
Presidente y Directora General de Talladium*

Talladium inició su andadura con el desafío y motivación de un equipo cuyo trabajo ha permitido formar una sólida empresa a la vanguardia en calidad, con una impecable gestión para proporcionar a nuestros clientes el compromiso y la confiabilidad que merecen, basándose en la aplicación de los conocimientos técnicos, tecnológicos y valores éticos.

Continuamos creciendo y apostando por todos los conceptos que en último término garantizan la calidad de nuestra oferta y la total satisfacción de nuestros clientes: la investigación tecnológica, la certificación de nuestros productos y la formación especializada destinada a conseguir el desarrollo y eficacia de nuestros profesionales.

Talladium se hace eco de las necesidades y evolución actuales del sector dental aportando innovación, con la aplicación del compuesto Tilite® en implantología en pilares mecanizados proporcionando mayor ajuste, control y seguridad; con el desarrollo del PILAR DINÁMICO® que permite libertad de angulación de 20°, pieza que ha revolucionado el sector de la implantología, facilitando la corrección de angulaciones, siendo la alternativa a los pilares angulados de Titanio y a los muñones individualizados, permitiendo al mismo tiempo mejorar la estética y funcionalidad de las prótesis.

Soluciones seguras, que simplifican los procesos, ahorran tiempo y dinero, y garantizan el éxito de los resultados.

La filosofía corporativa, basada en la innovación y mejora continua, las garantías y calidades certificadas por diferentes organismos a nivel internacional, y lo más importante, **la pasión por hacer bien nuestro trabajo**, son los elementos que nos hacen seguir adelante con el mismo rigor e ilusión que el primer día.

Nuestro agradecimiento a todas las personas y entidades que durante estos años de nuestra andadura han depositado su confianza en nosotros.

TALLADIUM EN CONTINUO CRECIMIENTO Y EVOLUCIÓN



LA SOLUCIÓN

Una exclusividad al alcance de
los profesionales de la odontología

El sistema del Pilar Dinámico®, es una pieza única y exclusiva que ha revolucionado el sector de la implantología mundial. Pudiendo rectificar la angulación milimétricamente hasta 20° con total libertad de movimiento.



*La ciencia es como la tierra:
solo puede poseerse una
pequeña parte.*

Isaac Newton

PILARES DINÁMICOS®



Hacemos fácil tu trabajo

Tel. 973 289 580

www.talladiumes.com

CONGRESO INTERNACIONAL DE PRÓTESIS DENTAL DE VALENCIA

Los pasados días 27 y 28 de mayo tuvo lugar en el hotel Abba Acteón de Valencia el CONGRESO INTERNACIONAL DE PRÓTESIS DENTAL, organizado por el Ilustre Colegio Oficial de Protésicos Dentales de Castellón y Valencia.



Imagen de la exposición comercial

El Congreso fue un éxito, gracias a la asistencia de casi doscientos profesionales protésicos dentales y a la participación y colaboración de más de treinta empresas del sector que expusieron sus productos y la última tecnología en prótesis dental.

Durante el Congreso se nombró a D. Juan Badal March Presidente de Honor del Colegio, entregándole la insignia de oro y brillantes y que agradeció con unas palabras.

Cabe destacar la excelente calidad de las ponencias de los señores D. Ramón Ponce Carrasco, D. Juan Bautista Ballester Ferrandis, D. Henry Reinoso Vilchez, D. João Carlos Reis, D. José M^a Fonollosa Plá, D. Frank Kaiser y el Dr. D. Alberto Picó Ramírez, de indudable nivel científico y a su vez didácticas y amenas.

También contaron con la presencia de las autoridades sanitarias, Ilustrísimo Sr. D. José Clérigues Benlloch, Director General de Farmacia y Productos Sanitarios; Sr. D. Julio Muelas Tirado, Jefe del Servicio de Ordenación y Control del Medicamento y Sr. D. Antonio Gordillo Fernández, Jefe de la Sección de Productos Sanitarios.

El cocktail del viernes por la noche, en un ambiente agradable y distendido sirvió para que todos los asistentes, congresistas, comerciales, autoridades sanitarias, ponentes y organización comentáramos nuestras inquietudes y las ideas y sugerencias para el próximo Congreso.

A este Congreso, acudió en representación el Colegio de Madrid.

Varias imágenes de algunas de las casas comerciales que patrocinaron el Congreso



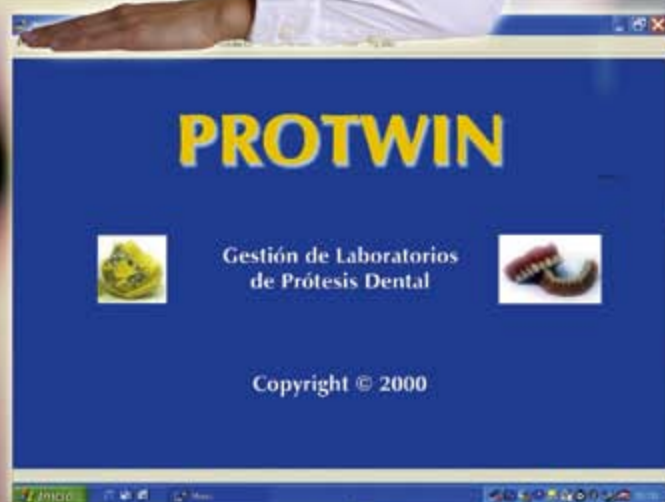
El Comité Organizador quiere por último agradecer a todos los Congresistas, Patrocinadores, Instituciones, Ponentes y asistentes de toda España su participación, emplazándolos para el próximo Congreso.

PROTWIN

el único software de gestión
integral para su laboratorio
testado por:



**Colegio de Protésicos Dentales
de la Comunidad de Madrid**



Consulte nuestras ofertas
de Hardware y
nuestra oferta de Pack Integral
Software+Hardware



ASTEM Software
DESARROLLO E INGENIERÍA INFORMÁTICA

Por que el Tiempo...

...es Oro

Instalación y Configuración de la Aplicación.

Curso de Formación
Personalizado en sus oficinas.

Personalización Corporativa
de sus Documentos.

Actualizaciones gratuitas
durante 3 meses.

Servicio Post-venta
gratuito durante 3 meses.

Precio Pack Software:

640,00 €

**OFERTAS VALIDAS
SOLO PARA PROFESIONALES
DEL COLEGIO DE MADRID
Precios I.V.A. no incluido**

Gestión de Doctores y Clínicas
Gestión de Trabajos
Gestión de Tarifas y Precios Especiales
Gestión de Albaranes
Declaración de Conformidad
Personalización de Albaranes
y Facturas
Control de Notas de Laboratorio
Control de Lotes según normativa

COBLA PATRIMONIAL, S.L.
Telef.: 687 59 41 88 - 91 301 41 62
E-mail: cobla@davidcobos.jazztel.es



MANERAS DE COMBATIR LA CRISIS Y CREACIÓN DE EMPLEO (II)

Al hilo de nuestro artículo anterior, en el que sugeríamos algunas ideas para combatir la crisis, principalmente orientadas a la empresa, hoy queremos centrarnos un poquito mas en la búsqueda de empleo, y hacer algunas sugerencias para que esta sea fructífera.



En primer lugar, debemos fijar bien nuestro objetivo. A pesar de las dificultades del mercado y de que las empresas han variado sus condiciones a la hora de seleccionar personal, el candidato debe mantenerse fiel a sus objetivos, ya sean económicos, profesionales o personales.

Es importante, asimismo, estar en constante búsqueda, utilizar las redes sociales y profesionales para establecer contactos y estar al tanto de los posibles cambios en el mercado de trabajo.

Vital es también no descuidar el currículum vitae, primer contacto que tiene la empresa con el candidato, no hacerlo excesivamente extenso (máximo dos páginas), detallando la trayectoria profesional en orden descendente (de la actualidad al pasado), y hacer hincapié en la formación relacionada con el puesto.

Si se ha enviado el currículum por mail es conveniente enviar un correo electrónico para saber cual ha sido la valoración, y demostrar interés por el estado de las candidaturas. Sin embargo, si el contacto ha sido telefónico, es mejor llamar directamente a la empresa. Otra opción es acercarse directamente con el currículum en mano y propiciar un primera entrevista.

Es muy útil preparar la entrevista personal. Se puede hacer elaborando un listado de posibles preguntas y respuestas. El candidato debe mostrarse natural y sincero, con una imagen cuidada, aunque tampoco en exceso.

Otra de las claves es ofrecer un valor añadido a la empresa, destacar nuestras habilidades y hacer saber a la empresa porqué nos debe elegir. Ayudará en esto aportar objetivos y logros que haya conseguido en puestos anteriores. Las empresas valoran también el compromiso con el proyecto y las necesidades de la compañía.

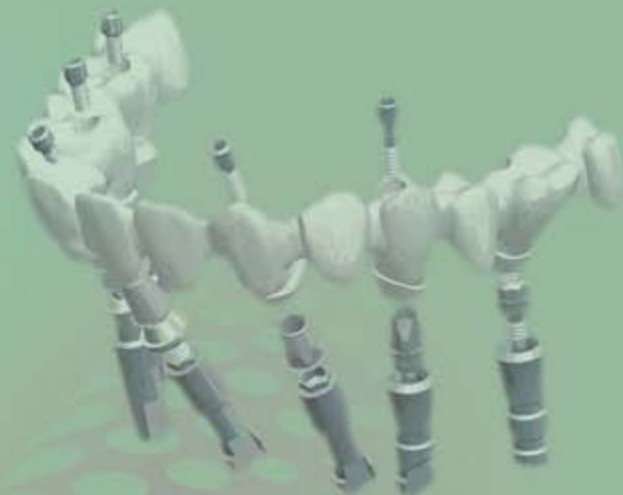
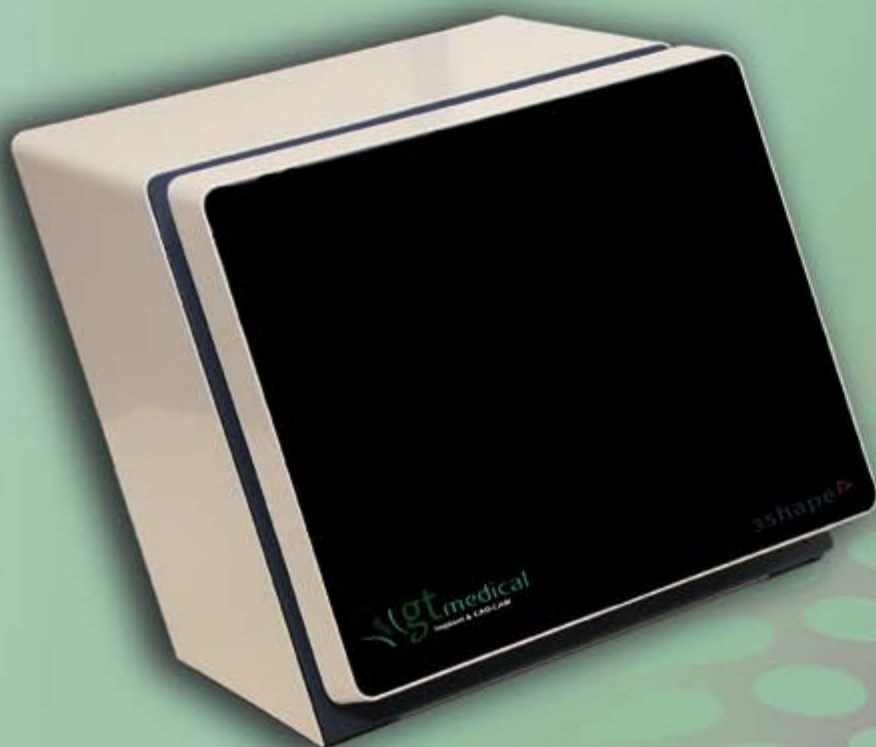
No hay que desalentarse en el caso de no ser elegidos, siempre intentar dejar una puerta abierta y causar una buena impresión, ya que próximamente se podría realizar otro proceso de selección.

Muy importante, además de todo lo expuesto anteriormente, seguir en activo con la realización de cursos de formación y reciclaje profesional, que nos mantenga preparados y con buen nivel competitivo, así como mantener una actitud positiva, factor que en algunos casos, puede ser determinante.



Sabemos de antemano, que a pesar de estos consejos, "la cosa está difícil", pero no imposible. Habrá que cargarse de energía positiva y mantenernos activos y alerta, con tesón y esfuerzo alcanzaremos nuestro objetivo.

D^a Ana Prudencio Domingo
D. Alberto Sánchez Moreno
 Gealsi Asesores



SCANNER D-710

Asistencia técnica a la hora de realizar cualquier tipo de trabajo.

Archivo libre STL (posibilidad de fabricar con cualquier centro de producción).

Diseño de híbridas y barras.

Ataches.

Escaneado de impresiones.

Upper y Lower Design.

Articulador Virtual.

Fabricación de un STL a partir de un encendido (fija e implantes).

Anatómica reducida.

Telescópicas.

Removible esqueléticos.

Overpress.

**Les ayudamos a diseñar y a fabricar
sus piezas con la mejor tecnología**

Compatibilidad con las principales marcas de implante:



LIBRERÍA DE IMPLANTES

www.gt-medical.com
Tfn: 91 380 65 75
cadcam@gt-medical.com





PRÓXIMOS CURSOS ORGANIZADOS POR EL COLEGIO DE PROTÉSICOS DENTALES DE LA COMUNIDAD DE MADRID

CURSO SOBRE OCLUSIÓN

Fecha de celebración: 30 de septiembre de 2011

Duración: 2 horas

Dictante: Jaime Mayos



CURSO TEÓRICO PRÁCTICO DEMOSTRACIÓN ANATOMÍA, FORMA Y TEXTURA

Fecha de celebración: 17 y 18 de noviembre de 2011

17 de noviembre a las 19,00 horas Conferencia

18 de noviembre de 8,30 a 19,00 horas Curso teórico-práctico

Dictante: Íñigo Casares



REHABILITACIONES COMPLETAS ACRÍLICAS SOBRE IMPLANTES: FUNCIÓN Y ESTÉTICA

Fecha de celebración: 16 de marzo de 2012

Duración: 2 horas

Presentación: en formato panorámico

Dictante: José María Fonollosa Pla



Resumen conferencia

En esta conferencia se defenderá la necesidad de alcanzar, también en rehabilitaciones completas acrílicas, una integración natural en el paciente, tanto desde el punto de vista de la estética como en el de su funcionalidad. Se considerará que una prótesis completa queda integrada cuando contribuya, de la misma manera que una dentición natural, a que el paciente pueda desarrollar sus funciones fisiológicas correctamente y, al mismo tiempo, estéticamente quede disimulada toda su artificialidad de manera totalmente natural y atienda a los valores estéticos demandados por el paciente. Integración y estética son dos criterios que han de guiar la elaboración de cualquier prótesis dental. El paciente exige uno y otro. Por un lado debe integrarse en el paciente para poder reproducir las funciones propias de la dentición humana: fonación, respiración, masticación y deglución y, a la vez, pasar desapercibida enmascarando su artificialidad mediante todos los recursos de que dispongamos: maquillajes, montajes irregulares, dientes de formas naturales, etc. No obstante, no debemos olvidar los criterios estéticos que también exige el paciente. Éste, lógicamente, no acepta una integración estética mediante el "envejecimiento" de la prótesis, incorporando manchas, asimetrías exageradas, diastemas visibles, colores oscuros, etc. Exige también estética en mayúsculas, entendida como belleza. Quiere una dentición que sugiera salud y juventud, con armonía, simetría y colores claros.

Y ahí está nuestro reto: alcanzar una funcionalidad con el máximo grado de eficacia que el tipo de prótesis permita y poder satisfacer las exigencias del paciente en cuanto a integración y estética, adecuando la prótesis dental a la edad del paciente pero aportando un aspecto que denote juventud y salud.

Los cursos se celebrarán en el Hotel Velada Madrid, Calle Alcalá, 476.

Os informamos que ya estamos trabajando en la elaboración del programa de las IV JORNADAS TÉCNICAS DE PRÓTESIS DENTAL que tendrán lugar en Madrid los días 1 y 2 de marzo de 2013.



Escuela Técnica de
Enseñanzas Especializadas

www.ete.es



**ACCESO DIRECTO
A LA UNIVERSIDAD**

TÉCNICO SUPERIOR EN:

- * **Prótesis Dental**
- * **Higiene Bucodental**
- * Anatomía Patológica y Citología
- * Laboratorio de Diagnóstico Clínico
- * Salud Ambiental
- * Dietética y Nutrición
- * Educación Infantil
- * Administración de Sistemas Informáticos
- * Desarrollo de Aplicaciones de Gestión

TÍTULO OFICIAL

Cursos de especialización que se celebran en E.T.E.E.:

- | | | |
|-------------|---------------|--------------------------|
| * Cerámica | * Ortodoncia | * Gestión de Laboratorio |
| * Implantes | * Periodoncia | * Prótesis Combinada |

Otros cursos homologados por la Comunidad de Madrid que se imparten en ETEE:

- Auxiliar de Geriátria
- Atención Especializada para Enfermos de Alzheimer
- Celador Sanitario
- Auxiliar de Farmacia
- Auxiliar de Laboratorio
- Auxiliar de Enfermería en Hospitalización



**En ETEE formarás parte
de nuestra Bolsa de Trabajo**



Escuela Técnica de
Enseñanzas Especializadas

CENTRO DE FORMACIÓN PROFESIONAL
ESPECÍFICA DE GRADO SUPERIOR

Adela de Balboa, 16

Tfnos.: 915 347 084 - 915 345 111

escuelatecnica@telefonica.net

28039 Madrid

Formando a profesionales desde hace 30 años

www.ete.es



CURSO TEÓRICO PRÁCTICO: “Anatomía, forma y textura”

LUGAR: Madrid (por determinar)

FECHA: 18-11-2011

HORARIO: 8,30h a 17,00h

PONENTE: Iñigo Casares (San Sebastián).

Objetivo

La estética tiene una importancia capital en la actualidad.

También en la odontología moderna.

Engloba aspectos como color, tamaño, disposición de los dientes, anatomía, forma y textura.

Aunque en muchas ocasiones se ven relegados a un segundo plano, estos tres aspectos (anatomía, forma y textura) son a los que tendríamos que prestar más atención cuando tengamos que copiar una pieza dental, ya que es más importante acertar la forma que la luminosidad o el color exacto .

Preguntándonos qué es lo más relevante en la reconstrucción de un diente, tendríamos que responder siempre: Forma, Forma y Forma. Después luminosidad y color.

Es necesario hacer un análisis global del rostro, de la boca del paciente al cual le vamos a realizar la prótesis. Sólo de esta manera podremos primero entender y después interpretar bien la forma del diente, lo que nos dará como resultado una óptima estética del conjunto.

En infinidad de ocasiones nos encontramos en el trabajo que debemos realizar, diferencias relevantes de espacio para confeccionar la reconstrucción: por ello deberemos conocer la anatomía y disposición de los dientes. En estos casos estamos obligados a utilizar ilusiones ópticas para conseguir el resultado final deseado: Excelente Estética Dental .

Parte teórica

Presentación audiovisual del trabajo sobre tratamiento de superficie, surcos, convexidades, concavidades, pulido final.....

Se presentará el trabajo habitual de forma en las piezas dentales, tanto anteriores como posteriores, para conseguir una absoluta integración en el medio bucal, aunque el color no sea exactamente el mismo que en las piezas adyacentes. Tendremos que intentar imitar la naturaleza del conjunto, siendo esta asimétrica.

Jugando con las líneas ángulo, con efectos visuales y con el “movimiento” de las piezas, se demostrará como conseguir una Excelente Estética Dental.

Parte Práctica

Se trabajará sobre dos estructuras (molar y central), ceramizando con una sola masa dentinaria neutra. Se trabajará su anatomía, forma y textura correspondiente.



Para más información o inscribirse, ponerse en contacto con

Cendres + Metaux Ibérica, S.A. - Avda. Diagonal, 468 5º A, 08006 Barcelona – 933 032 311 / 913757490– cmes@cmas.ch



Currículum Vitae D. Íñigo Casares

Íñigo Casares (San Sebastián, 1970), comenzó su carrera profesional tras completar sus estudios de prótesis dental en la escuela de Juan Badal March en 1992, obteniendo ese mismo año el premio Ávila Mañas.

Tras tres años de trabajo en un laboratorio de su ciudad natal, las ganas e ilusión de mejorar y ampliar sus conocimientos le llevaron al laboratorio U.K. Precisión Dental Studio de Carlo Neputi en Berkshire (England), donde se inició en el trabajo de restauraciones cerámicas.

Desde 1996, Íñigo Casares desarrolla la práctica profesional en su propio laboratorio en San Sebastián.

Colabora con diversas publicaciones especializadas de ámbito nacional e internacional.

Asimismo, participa e imparte cursos y conferencias como colaborador y asesor técnico externo de CM (Cendres + Metaux).



Cursos Ivoclar Vivadent Cerámica sin metal IPS e.max con el Sr. August Bruguera

Circonio o di silicato de litio? ... Color Standard o color con paciente?

En el curso trataremos de discernir q material de estructuras es mejor para cada paciente, porque hemos de ser conscientes de que ni el circonio ni el di silicato de litio sirven para todos los casos. Cada material tiene sus indicaciones y cualidades mecánicas y ha de ser este último concepto el que nos determine con que material hemos de trabajar.

Por otro lado intentaremos dar respuesta a los límites de los sistemas CAD CAM y veremos qué posibilidades reales que nos ofrecen estos. No solo sirven para hacer coronas y puentes ya que pueden ayudarnos de una manera determinante en las prótesis

implanto soportadas. Discutiremos sobre la conveniencia o no de trabajar circonio sobre implante y como podemos implementar e.max CAD e e.max press en este tipo de trabajos.

Una vez tenemos claro que estructuras son las mas convenientes para cada caso, trataremos la estratificación cerámica. Crearemos una estratificación que podrá ser realizada ante cualquier situación y color Standard que nos encontremos.

El curso tendrá lugar el 9 y 10 de Septiembre en el ICDE de Lisboa y el 22 y 23 de Septiembre en el ICDE de Madrid. Inscripciones e información en el 91 375 78 20 o ICDE@ivoclar-vivadent.es



Curso de Software de 3Shape Versión 2010.

GT-Medical presentó, el pasado sábado 7 de mayo su segundo curso de 3Shape para CAD/CAM. En esta ocasión, tuvimos el placer de ofrecerles a los asistentes tanto formación, sobre las nuevas herramientas, como los distintos trabajos que pueden realizarse con la última versión del Software de 3Shape, versión 2010 para CAD/CAM.

Y es que en GT-Medical siempre tratamos de estar a la última en tecnología y, lo que es más importante, acercarla a todo aquel que esté interesado.



www.colprodecam.org

La mejor herramienta para el colegiado



D. Ángel Luis Romero

Colprodecam
Colegio Profesional de Protistas Dentales de la Comunidad de Madrid

Enlaces Empleo Formación Noticias Mercado Foro Chat Área de descarga

Web de usuario

Colprodecam

Bienvenido a Colprodecam Webmail

Número de usuario: luisggg
Contraseña: *****
Entrar

Colprodecam

info@colprodecam.org Correo Contactos Configuración Cerrar sesión

Filtrar: Todos

Asunto	Destinatario	Fecha	Tamaño
sin asunto		26.11.2010 12:50	341 B
hola ana		26.11.2010 12:53	695 B
hola elena		26.11.2010 12:54	669 B
prueba		26.11.2010 13:02	685 B
Fed: Undelivered Mail Returned to Sender		26.11.2010 13:06	4 KB
prueba		26.11.2010 13:16	668 B

Estimado colegiado, como sabrás por la información enviada por escrito y la información que consta en la web, tienes disponible el **webmail que te ofrece tu Colegio**, un correo electrónico de mucha utilidad. ¿Porqué digo esto?, Dirás, si yo ya tengo mi hotmail o mailyahoo o cualquier otro. Pues la respuesta es sencilla, porque en esos mails recibes montones de correos de diversa índole y a no ser que gastes tiempo en archivarlos se te va llenando la bandeja de entrada y además descolocados. Con la opción del mail del Colegio puedes recibir por ejemplo solo los respectivos

a tu trabajo. Y convertirlo en tu correo serio de trabajo. Y así dejar el otro para tus familiares y amigos.

El webmail del Colegio es sencillo y fácil de utilizar. Está libre de más del 90% de spam y sólo lo tendrán tus clientes, proveedores o quienes tú quieras. Es tu correo corporativo, el de tu profesión.

Es un consejo

¡¡Anímate y pruébalo!!

D. Ángel Luis Romero.

Coordinador Comisión de Informática y Bolsa de Trabajo

**INFORMAMOS A TODOS AQUELLOS
COLEGIADOS, QUE AÚN NO HAYAN
DEJADO SU E-MAIL EN EL COLEGIO,
PARA RECIBIR INFORMACIÓN POR
VIA TELEMÁTICA, POR FAVOR LLAMEN
AL 91 7580238, O MANDEN
UN CORREO CON SUS DATOS A
info@colprodecam.org**

**INFORMAMOS QUE TODOS LOS
COLEGIADOS PUEDEN INCLUIR
GRATUITAMENTE LA INFORMACIÓN
DE SU LABORATORIO, EN LA PÁGINA
WEB DEL COLEGIO, DENTRO DE LA
SECCIÓN EN LA QUE TRABAJEN.
IMPLANTES, FIJA, REMOVIBLE,
ORTODONCIA, ESQUELÉTICOS,
CAD, CAM O CAD-CAM.
TELS.: 91 758 02 38/ 39**



Si quiere suscribirse a **CAPITAL DENTAL**, rellene los siguientes apartados:

Nombre:

Dirección:

Teléfono:

Fax:

E-mail:

N.º Cuenta:

El precio de la suscripción anual, es de 25 € en concepto de gastos de envío.

Mandar esta suscripción a:
COLEGIO PROFESIONAL DE PROTÉSICOS DENTALES DE LA COMUNIDAD DE MADRID
C/ Quintana, 25 - Bajo 28008 Madrid

DELTA LINK



Bonding fotopolimerizable metal - acrílico

Delta Link asegura una excelente unión a largo plazo bajo cargas compresivas, de cizallamiento y tracción, impidiendo resquicios marginales sin someter al metal a elevadas temperaturas. Sistema polvo - líquido.

- ▶ Para cualquier metal y acrílico
- ▶ Ganchos estéticos en color diente
- ▶ Individualización del opaquer
- ▶ Resistente al monómero, no mancha la resina
- ▶ Existe en los colores: *rosa, rosa oscuro, A3 y blanco*
- ▶ Endurece mediante máquinas de luz entre 320-500 nm



KUSS
DENTAL
Innovative Products
Made in Europe

Tel. 91 736 23 17





Asoprodentes
Asociación de Protésicos Dentales de España
www.asoprodentes.es

En tiempo de CRISIS, ahorra con ASOPRODENTES ¡¡PAGA MENOS POR LO MISMO O MÁS!!

Asoprodentes, te ofrece toda clase de Seguros con primas ventajosas para la profesión de Protésicos Dentales, y aquellas otras que profesionalmente guarden relación con ella, así como a familiares y empleados en instituciones relacionadas con la misma. Las personas físicas o jurídicas que reúnan las condiciones que establezca la Asamblea General, ya sean de forma individual o colectiva.

Al ser una Asociación sin ánimo de lucro, todos los beneficios que se obtengan tanto de Cuotas como de las posibles comisiones de los convenios con las Aseguradoras, revierten en los propios asociados.

SANITAS

Precios exclusivos para ASOPRODENTES.

Estamos negociando mejorar aún más las condiciones y precios.



CAJA SALUD FAMILIAR PÓLIZA COLECTIVA

ASISTENCIA SANITARIA – SERVICIOS COMPLETOS – INCLUIDO GARANTÍA BUCODENTAL – SIN COPAGO

Prima por persona asegurada de 0 a 65 años 43,08€ mensuales. (sin distinción de sexo).
En primera mensualidad se incrementarán los impuestos, total 43,86€

- Estas ofertas son extensiva a toda la unidad familiar. **Cónyuges e hijos.**
- No se podrán efectuar nuevas suscripciones ni traslados de pólizas a partir de los 64 años.

Sin gastos de documentación de las pólizas nuevas, pueden trasladarse las pólizas particulares, siempre a través de la Asociación.



• PLANES DE PENSIONES/FONDOS DE INVERSIÓN

• RENTA SELECCIÓN

Una inversión segura a partir de los 45 años y especialmente: **a partir de los 60.**

• MILLON VIDA SUPER 3

"Atractivo Producto de **RENTABILIDAD GARANTIZADA**" con el que nuestros asociados tendrán la oportunidad de conseguir hasta el **3,01%**.

Garantizado durante tres años desde 3.000 euros.

La comercialización tendrá vigencia hasta agotar existencias.

Interesante para diversificar tus ahorros a través de este producto.

PROTECCIÓN DE AUTÓNOMOS

Dirigido a los Protésicos Dentales, a través de la Asociación de Protésicos Dentales de España (ASOPRODENTES).

Ejemplo de Garantías y Primas

Baja Laboral por Enfermedad o Accidente 30 €/día*	900 €/mes
Indemnización por Invalidez absoluta y permanente por Accidente.....	50.000 €
Indemnización por Invalidez absoluta y permanente por Enfermedad.....	20.000 €
Indemnización por invalidez parcial por Accidente	30.000 €
Fallecimiento por Accidente	50.000 €
Fallecimiento por Enfermedad	20.000 €
Asistencia Sanitaria por Accidente (Gastos médicos, farmacia, rehabilitación, etc)	ILIMITADA

Edad	35	40	45	50
Prima	33,5 €/mes	36 €/mes	42 €/mes	52 €/mes

*Ampliables hasta 70 €/día.

PROTECCIÓN ITT ESENCIAL

Baja Laboral 30 €/día	900 €/mes
Indemnización por invalidez parcial por Accidente, según baremo.....	150.000 €
Fallecimiento por Accidente.....	150.000 €
Indemnización por Invalidez absoluta y permanente por Accidente	150.000 €
Indemnización por Hospitalización 30 €/día.....	365 días

IMPORTE TOTAL: 24,5 €/mes

SEGUROS DE VIDA (Seguro que te interesan por el precio)

Edad	Prima Hombres		Prima Mujeres	
	Fallecimiento	Fallec. + Inv.	Fallecimiento	Fallec. + Inv.
35 años	9,08	12,27	5,15	8,34
45 años	17,13	25,77	8,50	14,87
55 años	44,81	60,74	19,19	35,12

Ejemplo: Prima anual por cada 6.000 € de capital garantizado

¿NECESITAS UN SEGURO?
Te conseguimos cualquier Seguro,
y te ofertamos con distintas compañías.



VISITA A LOS ALUMNOS DEL INSTITUTO DE FORMACIÓN PROFESIONAL DE AZUQUECA DE HENARES

A principios de Junio D. Mario Michelli Mugas, vocal del Colegio y representante de la provincia de Guadalajara, visito a los alumnos del Instituto "Profesor Domínguez Ortiz" de Azuqueca de Henares. Como viene siendo costumbre, el Colegio lleva a cabo estas visitas para informar a los alumnos del segundo curso de la existencia del Colegio, de la obligatoriedad por ley de colegiarse para ejercer

la profesión y de las ventajas de pertenecer a un colectivo que al estar agrupado defiende mejor los intereses de nuestro campo profesional, sintiéndose a la vez, representado ante las instituciones públicas y privadas.

Los alumnos mostraron un gran interés y desde aquí agradecemos a los docentes su labor y buena acogida.

CURSO 2011/12



universidad europea de madrid

y



Colegio Oficial de Protésicos Dentales de Castilla-La Mancha

Nos es grato informaros que un año más, la Universidad Europea de Madrid y el Colegio Oficial de Protésicos Dentales de Castilla La Mancha han renovado el **Convenio de Colaboración** reglamentado desde el curso 2009/10 y por el cual todos los colegiados interesados, además de su cónyuge e hijos, podrán beneficiarse del 10% de descuento en la docencia de Odontología y en las demás titulaciones oficiales y dobles titulaciones para el curso académico 2010-11, con la excepción de Medicina, Farmacia, Biotecnología y las que la UEM declare expresamente excluidas.

Junto con lo anterior los alumnos de nueva matriculación obtendrán descuentos al realizar las pruebas de acceso y la apertura del expediente.

Los antiguos alumnos se beneficiarán del 10% de descuento en la docencia, para lo que tendrán que presentar un certificado de colegiación junto con los documentos* de matriculación. Para obtener información pormenorizada contactad con la Secretaría del Colegio o bien con la Universidad Europea de Madrid - Noelia Rivas - Telf. 689189214- noelia.rivas@uem.es.

*-Solicitud de ingreso

-2 fotografías.

-2 fotocopias de DNI

-certificado colegiación

-titulo del Ciclo Formativo de Protésico Dental

-sobre de matrícula cumplimentado

GASTRONOMÍA DE LA MANCHA

LA AUSTERIDAD HECHA VIRTUD

A la hora de analizar las costumbres gastronómicas de una región es determinante valorar algunas de las características particulares de la misma. Factores como el clima o la actividad laboral a la que se dedicaban sus habitantes influyen directamente en sus tradiciones gastronómicas.

El clima influye determinantemente en las necesidades nutricionales del organismo. Evidentemente no necesitamos ingerir lo mismo en una isla del caribe con un clima cálido, que en los fríos glaciares de Finlandia. Nuestro organismo necesita reponer los nutrientes que utiliza para mantener la temperatura corporal que permite que funcionen todos los órganos vitales. En Finlandia una temperatura ambiente de 0° C nos obligará a un aporte de nutrientes ricos en las calorías que continuamente perdemos. En el caribe, a una temperatura de más de 25° C nuestro organismo perderá gran cantidad de líquidos que necesitaremos reponer.

Los menús tradicionales, son “tradicionales” porque se conservan durante siglos y se convierten en “TRADICIONALES”. ¿Qué determina que se vayan transmitiendo de generación en generación?

La Mancha, es una tierra llana, que se extendía hacia Poniente hasta Extremadura; a Levante, hasta el reino de Valencia; al norte a la serranía de Cuenca y al sur hasta Sierra Morena. Posee un clima de inviernos “heladores” con temperaturas inferiores a 0 ° C y unos veranos “asadores” con más de 40° C a la sombra. Su clima continental con diferencias de temperatura de más de 40°C influye directamente en el tipo de cultivo viable en la región.

Actualmente “hay de todo en todos sitios”, hace cien años, no era así. Los lugareños de La Mancha tardaban una semana en recibir desde la costa más próxima el pescado y pensar que era fresco sería un sueño. Así que, no encontramos entre los platos tradicionales manchegos, elaboraciones de pescados. (Salvo alguno elaborado con bacalao salado o arenques secos, que se podían transportar con los medios de la época, sin que se llegaran podridos). Los platos tradicionales de La Mancha están elaborados con productos típicos de la tierra. Los ajos, el azafrán, el queso, la uva, o los productos de la caza. Estos productos se cultivan en su entorno y están a mano a la hora de elaborar nuestros menús.

La actividad económica también influye en las costumbres gastronómicas. Un pueblo que en general estaba dedicado a actividades relacionadas con el campo, agricultores o pastores tiene unas tradiciones gastronómicas adaptadas.

La gastronomía manchega nos revela el carácter de su tierra y de sus gentes. El sustento de artesanos, pastores y campesinos se ha basado, a lo largo de los siglos, en una dieta variada y sencilla a la par que recia y sabrosa.

En el Quijote se hace referencia en la mayor parte de sus 126 capítulos a unas 150 recetas y platos diferentes, cuyos tesoros más afamados son las Migas, el Pisto, la Caldereta o las Gachas, por no mencionar los excelentísimos quesos y embutidos que hacen las delicias de habitantes y visitantes.



Ya en las primeras líneas de la célebre novela, Cervantes nos describe cuales eran los alimentos en los que Alonso Quijada o Quexada (Don Quijote) consumía “las tres cuartas partes de su hacienda” - con lo quería indicar las tres cuartas partes de sus recursos-. Y nos sorprende comprobar que los mismos alimentos en ella descritos siguen siendo platos habituales y cotidianos de las mesas de la región. Así, la “olla de algo más vaca que carnero” (la vaca era más barata, y la bolsa de nuestro hidalgo modesta), podemos descubrirla en la actual “olla podrida”, o en la “olla serrana” de Albacete; los famosos “duelos y quebrantos” (huevos revueltos, con jamón, chorizo y tocino), - cuyo significado tanto nos intrigaba y tan poco nos explicaban en la escuela -, exactamente igual como el ama o la sobrina debieron servirlos a la mesa de Don Quijote, pueden hoy degustarse en las ventas manchegas, y en los paradores y restaurantes que constituyen la versión moderna de aquéllas. El cordero “en caldereta”, las tortas de Alcázar, las berenjenas de Almagro, el conejo con tojinto, los galianos (a base de conejo, perdiz y pollo), los tiznaos (con bacalao, ajo y pimientos) y los gazpachos; el “ajopuerco”, el “atascaburras”, la perdiz roja (en varias salsas), el “hornazo” de Quintanar, los quesos de Herencia; los pistos, las gachas, las migas, los melindres; lentejas y bartolos; se consumen en nuestros días al igual que antaño lo hicieran los hidalgos, los bachilleres y los pastores de la trashumancia. ¡Ah! Y no nos olvidemos del delicioso palomino “de añadidura”, que para don Alonso Quijano constituía el plato especial para los domingos.

En la gastronomía manchega no podemos olvidar el capítulo de los vinos, tanto por su variedad como por su calidad. En el siglo XVI los vinos manchegos se extendieron por toda España y allá por 1.601 por designio de Felipe II se instalaron en La Villa y Corte.

Todos los vinos de la Mancha que entraban en Madrid, siempre lo hacían bajo la denominación de origen de vinos de Ciudad Real que

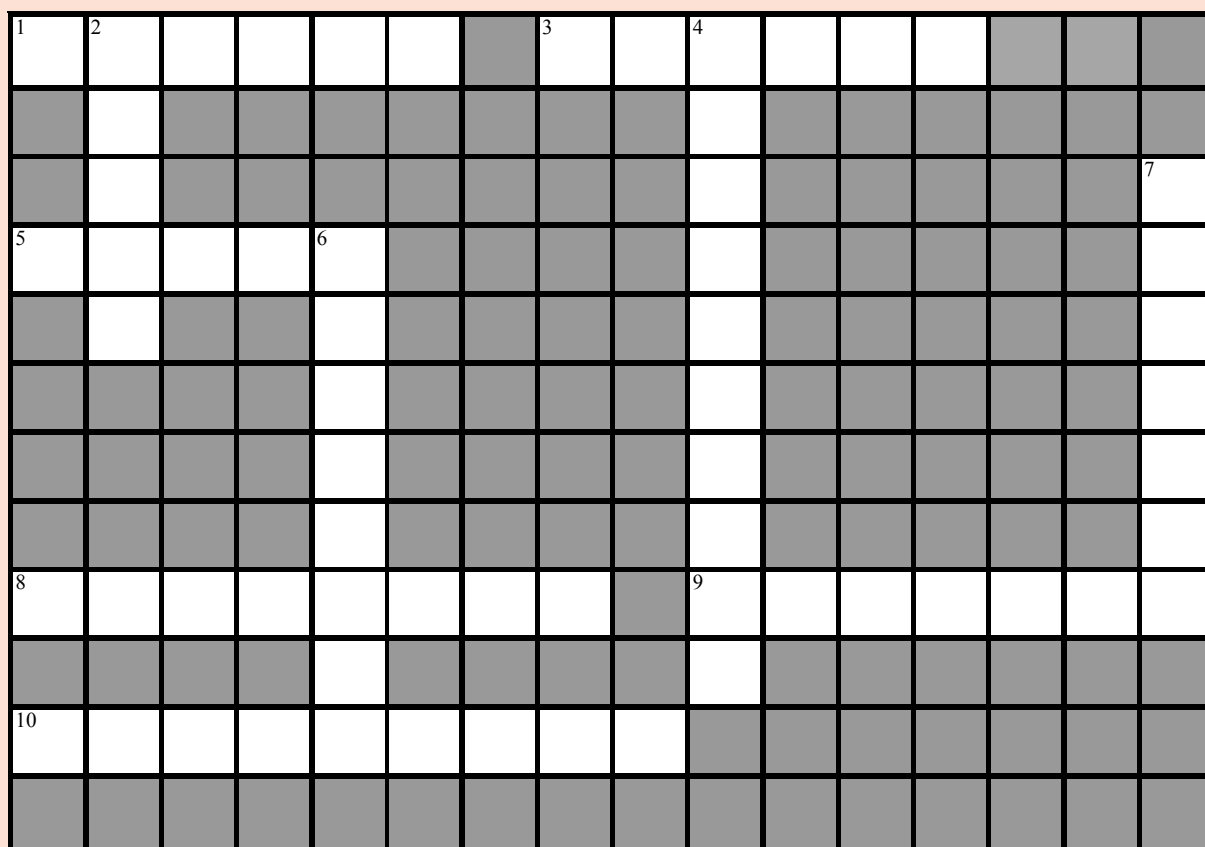
procedían de Consuegra, Daimiel, Manzanares y los oriundos de Valdepeñas, el único vino que entraba con denominación propia era el elaborado en Membrilla que adquirió fama. La zona manchega de Toledo, llamada entonces La Sagra, daba buenos caldos. Figuraban en primer lugar los de Esquivias. Sus cosecheros en vista de la buena acogida de sus caldos solicitaron de la Corte que fuera declarado vino precioso lo que les permitían venderlos a mejor precio, se lo concedieron por poco tiempo al serle revocada dicha concesión entonces lo que hacían era llevarlo hasta Valdemoro y de ahí partía ese vino como de esta población y así ganar algo más en sus ventas. Vinos de Lillo, Yepes, Ocaña, y Noblejas lugares donde acudían a surtir de vino los arrieros vizcaínos. La zona de Orgaz término de Sonseca, Villaminaya, Ajofrín y Mascaraque eran consideradas como una reserva por la comisaría de Abastos, dado que sus caldos añejos eran excelentes y en previsión de que en la Corte faltara el vino. Burgillos y Almonacid, vinos claretes y un vinillo que se denominaba “ojo de gallo” tipo de vino que fue luego característico de Valdepeñas.

Todos estos maravillosos caldos resultan totalmente recomendables para combinar con los platos gastronomitos de la cocina manchega. Así sus tintos son la mejor compañía para los deliciosos guisos de perdiz, conejo o liebre que regala esta milenaria tierra de cazadores.

En próximos números analizaremos las características particulares de algunos productos tradicionales de la Mancha.

Juan Carlos Gavira Tomás

PASATIEMPO



Horizontales

1. Cara de una cúspide.
3. Recipiente con mango para tomar impresiones.
5. Cama o sostén para una prótesis.
8. habito de rechinar y apretar los dientes de forma involuntaria.
9. Porción dura del diente que rodea la pulpa.
10. Gancho para la fijación o estabilización de un aparato protésico.

Verticales

2. Gancho circunferencial.
4. Primer horneado de una porcelana.
6. Posición de contacto dental entre las arcadas.
7. Relación entre los dientes superiores con los inferiores.

Solución al crucigrama del numero anterior

1	G			2	E	S	Q	U	E	L	E	T	I	C	O
	U														
	T			3	C										
	A			A				4	B						
	P			D				L							
	5	N	C	E	R			A	D	O					
	R			A				N							
	C			M				Q							
	H				6	T	R	U	W	A	S				
	A							E							
				7	E	X	T	R	A	C	C	I	O	N	
								M						8	F
								A	R	T	I	C	U	L	A
														D	O
														R	
														E	
	9	I	M	P	L	A		N	T	E					S
															A
								O							



Astra Tech organiza por segundo año consecutivo una competición atlética en el congreso de la SEPA



L'Hospitalet de Llobregat, España, junio 2011 -- Astra Tech organizó el pasado 27 de mayo, por segundo año consecutivo, la competición atlética "Astra Tech Fun Run" durante el congreso de la SEPA, en Oviedo, con el objetivo

de celebrar una actividad saludable y lúdica dentro de un marco profesional, como es el de un congreso. La carrera, de aproximadamente 2 millas de distancia, se desarrolló en los alrededores del Palacio de Exposiciones y Congresos Ciudad de Oviedo. El Palacio es creación de Santiago Calatrava y fue inaugurado para dicho congreso.

La compañía de implantes repartió premios a los tres primeros clasificados. En la categoría femenina las ganadoras fueron, por orden: Jael Fernández, de León; Idoia Uriarte, de Bilbao; y Nuria Noguerón, de Barcelona. En la masculina: José Daniel Suárez, de Avilés; Carlos Parra, de Sabadell; y Eladio Aliste, de Madrid. Entre los corredores cabe destacar la participación de doctores, así como personal de Astra Tech, personal de la SEPA, estudiantes y otros. La competición, tanto por las características como por el escenario, tuvo una muy buena acogida.

Astra Tech Implant System™, respaldado por más de 500 artículos científicos.

Gracias a esta extensa literatura científica, el Astra Tech Implant System™ puede ser considerado como el sistema de implantes mejor documentado del mercado.

L'Hospitalet de Llobregat, España, junio 2011 -- La Dirección Científica Global de Astra Tech anuncia que ya existen más de 500 artículos científicos publicados que apoyan el uso de los productos Astra Tech Dental.

Desde el inicio del primer estudio clínico sobre el Astra Tech Implant System™, en el Hospital Universitario Karolinska (Suecia) en 1985, han pasado ya más de 25 años durante los cuales Astra Tech ha mantenido continuamente su compromiso con la investigación y la documentación científica. Durante este año 2011 la compañía de implantes ha conseguido un nuevo hito: un total de 500 artículos han sido publicados en

revistas científicas de renombre. Los artículos han sido escritos por autores de diferentes países alrededor del mundo y han sido examinados por los comités editoriales independientes de las respectivas revistas antes de ser aceptados para su publicación. El primer artículo fue publicado en 1990 y ahora Astra Tech celebra la publicación del número 500, en abril de 2011, siendo la mayoría de los artículos vigentes hoy en día, ya que las características principales del sistema se han mantenido a lo largo de estos 25 años.

Cuarenta y ocho de estos artículos informan sobre estudios clínicos con seguimiento a largo plazo sobre implantes Astra Tech, es decir, periodos de seguimiento de 5 años o más, incluyendo un amplio rango de tratamientos, como pueden ser instalación de implantes en alveolos postextracción y la aplicación de protocolos de carga inmediata y temprana.

Astra Tech extiende el uso de los pilares CAD/CAM Atlantis™ gracias a su alianza estratégica con Dental Wings



L'Hospitalet de Llobregat, España. (junio, 2011). Astra Tech, compañía puntera en el ámbito de la odontología de implantes y pilares CAD/CAM, pone en marcha el escaneado en el laboratorio de Atlantis™ en cooperación con Dental Wings, proveedor canadiense de soluciones CAD/CAM con desarrollos especializados en escáneres 3D.

Con la alianza de las dos compañías, anunciada en 2009, ahora los usuarios de escáneres Dental Wings tienen la posibilidad de transferir datos desde su localización actual al centro de diseño y fabricación de los pilares Atlantis™. Las soluciones con pilares Atlantis™ son específicas para cada paciente y están disponibles para los principales sistemas de implantes.

De esta manera, los laboratorios pueden utilizar las lecturas de sus escáneres Dental Wings 3Series o 5Series para solicitar pilares personalizados Atlantis™ con el fin de incrementar la eficiencia y rentabilidad de su centro, ahorrando tiempo y reduciendo costes de envío. Esta novedad elimina la necesidad de enviar los modelos para los pilares Atlantis™ y permite el procesamiento tanto de casos unitarios como múltiples en el material de su elección, incluyendo titanio,

titanio dorado y cuatro tonalidades de circonio.

Acerca de los pilares Atlantis™

Los pilares Atlantis™ están diseñados mediante el software VAD™ de Atlantis (Virtual Abutment Design) a partir de la forma del diente definitivo. Todo el proceso patentado combina escáneres 3D ópticos de última generación con software y métodos de fabricación avanzados, con la finalidad de brindar pilares específicos para cada paciente que eviten la inversión en recursos y tiempo para modificar los pilares manualmente.

Atlantis™ es la mejor solución para prótesis cementada sobre implantes. Los pilares Atlantis™ están disponibles para los principales sistemas de implantes en titanio, titanio dorado y circonio en cuatro tonalidades.

Tanto Atlantis™ como Atlantis VAD™ son marcas registradas propiedad de Astra Tech. Todas las demás marcas pertenecen a sus respectivos propietarios.

Acerca de Grupo Dentalite

Grupo Dentalite es una empresa dedicada a la distribución y venta de productos dentales y podológicos, ofreciendo un servicio integral para clínicas dentales, laboratorios de prótesis dental y gabinetes podológicos. El grupo cuenta con delegaciones y servicio técnico propio en toda España y Portugal, proporcionando a sus clientes todos los servicios que puedan demandar.

Para más información, por favor contacte con:

Iolanda Royo Climent
Responsable de Comunicación
Astra Tech Dental
Tel. +34 902 101 558
Correo electrónico: iolanda.royo@astratech.com
o visite www.astratechdental.es





Kuss Dental cumple 10 años

Posiblemente, nuestros clientes y las personas relacionadas con el sector dental, tienen la sensación de haber compartido más de una década con Kuss Dental

Roland Höhne, director de la empresa, declaraba en su décimo aniversario, que su principal labor es continuar con nuevas investigaciones y desarrollar técnicas para facilitar el trabajo diario a clínicas y laboratorios.

Hay que buscar la eficacia. Nuestra misión es trabajar con calidad, por lo

que gestionamos la empresa bajo las normas del sistema de Calidad ISO, certificado por Tüv Rheinland. La filosofía de la empresa es la innovación continua, que nos ha situado en el mercado internacional gracias a la participación en exposiciones y ferias como: IDS Alemania, Expodental Madrid, FDM Barcelona, Expo Orto etc..... como fabricantes e importadores.

Entre los productos más innovadores de Kuss Dental, encontramos la gama de productos de fotopolimerizables

(DeltaForm, Acrifix, Conlight y Delta Splint) el Sistema Metacon y soldadoras por microimpulsos Phaser, con mas de 4.000 unidades venidas en Europa.

Agradecemos a todos nuestros clientes la confianza depositada en nuestra empresa en estos diez años. Seguiremos innovando y desarrollando nuevos productos para ustedes.

www.kuss-dental.com

Congreso Internacional de Prótesis Dental, Valencia 2011.



Durante los días 27 y 28 de mayo, ha tenido lugar el Congreso Internacional de Prótesis Dental en Valencia, seguido con mucho interés por los profesionales del sector, con ponentes de reconocido prestigio nacional e internacional.

El Sr. Ralf Först, responsable comercial de la zona de Levante de Kuss Dental, presentó a los colegiados, productos innovadores, como son los productos de Luz, fotopolimerizables: Kiero Plast, Delta Link, Acrifix, DeltaSplint, Delta Form ...etc.

Desde Kuss Dental queremos felicitar al comité organizador por el excelente Congreso del ilustre Colegio Oficial de Protésicos Dentales de Castellón y Valencia.



Kiero Resina Provi Implant

Descripción:

Es una resina autopolimerizable de alta tecnología (microperlas) para coronas y puentes provisionales de larga duración.

Disponible en 13 colores: S00, SW, SE1, SE3, DA1, DA2, DA3, DA,3,5 DB1, DB2, DB3 y DC2. Su aspecto estético es parecido a la cerámica. El manejo es sencillo y el producto endurece muy rápidamente. Es de alta resistencia

a la abrasión y mantiene el color durante mucho tiempo. Además permite la duplicación de dientes.

Kit de introducción

(2 x 100g polvo+ 100ml liquido)

El color de polvo es de libre elección.

Ventajas:

- Nueva composición de microperlas. Por lo que es muy resistente a la abrasión.
- Alta biocompatibilidad por poco monómero sobrante
- Material homogéneo, resultado estético excelente
- Más económico que Ivocron (Ivoclar), Biodent (Dentsply) y Dentalon Plus (Hereaus Kulzer)
- Amplia gama de 13 colores



Kiero Resina Auto radioopaca

Descripción:

Es una resina autopolimerizable a base de PMMA para la elaboración de modelos diagnósticos para la implantología así como planteamientos protésicos. Gracias al agente de contraste añadido en el momento de fabricación, la resina reduce la dispersión de los rayos X y consigue una visualización excelente (CT, DVT etc.)

de la situación, con un buen contraste. Una vez endurecido se deja repasar y pulir con gran facilidad. Muy buenas propiedades a la hora de verter.

(1kg polvo transparente + 500ml liquido)

Ventajas:

- Contiene un componte que facilita la concentración de los rayos - X
- Comprobado con todas las maquinas de uso común



Ivoclar Vivadent y la innovación CAD/CAM

Al final de la playa de la Barceloneta, se alza a orillas del Mediterráneo el nuevo emblema de la hostelería moderna, Hotel W Barcelona y este fue el magnífico lugar escogido para la celebración del Simposio CEREC e InLab: El Futuro es Digital.

Ivoclar Vivadent como líder mundial en el mercado de materiales odontológicos, comprometida a desarrollar e innovar tecnologías y materiales dentales para la fabricación avanzada como CAD/CAM, estuvo presente en este interesante Simposio, donde profesionales de prestigio

internacional que ya abrieron sus puertas a la digitalización, compartieron con los asistentes su experiencia y enseñaron que esta tecnología se puede integrar también fácilmente en su práctica diaria.

Los usuarios InLab asistentes mostraron un grandísimo interés por la moderna técnica IPS e.max CAD-on, con la que podrán crear puentes de hasta cuatro piezas con un núcleo de Óxido de Circonio recubierto por una superestructura de Disilicato de litio IPS e.max CAD, fusionados gracias a la innovadora cerámica vítrea de fusión



IPS e.max Cristal/Connect. El resultado: restauraciones de altísima resistencia y estética extraordinaria.

Agradecemos a Henry Schein y Sirona su invitación a tan exitoso evento.



Encontrando la salida del laberinto de la cementación

CNS (Cementation Navigation System) es una nueva aplicación multimedia de Ivoclar Vivadent que ofrece a los odontólogos orientación y prácticas guías para la selección del mejor material de cementado en cada caso.

Hoy en día el odontólogo puede escoger entre una amplísima gama de materiales tanto para la creación como para la cementación de una restauración indirecta. En cambio de manera frecuente encontrar la combinación ideal en cada caso es difícil. La nueva aplicación multimedia de Ivoclar Viva-

dent, CNS, ofrece al odontólogo una orientación directa en la selección del cemento ideal y le ayuda a identificar la solución óptima para cada caso. CNS es sencillo y fácil de entender, permite al usuario visualizar más de 200 videos mostrando paso a paso la aplicación de los diferentes materiales

de cementado y ofrece una gran área de descargas.

La aplicación es accesible desde internet en **www.cementation-navigation.com**, alternatively puede solicitar una copia en DVD al representante Ivoclar Vivadent de su zona.

Guía de color IPS e.max Impulse

Ya está disponible la guía de color para IPS e.max Impulse, con esta guía, valida tanto para IPS

e.max® CAD Impulse como para IPS e.max® Press Impulse, podrá conseguir una máxima armoni-

zación de color y luminosidad entre la restauración fresada o inyectada y el diente natural.





IPS e.max[®] CAD Impulse



Tras el éxito de IPS e.max Press Impulse para la técnica de inyección, los bloques IPS e.max CAD de disilicato de Litio (LS2) son ahora también suministrados en cinco colores Impulse, tres colores Value y dos Opal. Estos bloques son principalmente utilizados para la fabricación de micro carillas, restauraciones parciales y coronas individuales. Los tres bloques Value proporcionan diferentes valores de lumi-

nosidad, de este modo las restauraciones pueden ser óptimamente integradas en la estructura dental. Los dos bloques Opal pueden ser usados para imitar la apariencia natural del efecto opalescente del diente natural, el cual es deseable en restauraciones anteriores, especialmente en carillas.

Ignacio Gacituaga
Ivoclar Vivadent, S.L.U.
Marketing & Communication
C/ Emilio Muñoz 15, esquina C/ Albarracín
28037 Madrid
Teléfono / Phone: 91 3757820
Fax: 91 3757838
Email:
Ignacio.Gacituaga@ivoclarvivadent.com
www.ivoclarvivadent.com



Nuevo implante dental patentado y único

OsseoSpeed[™] TX Profile de Astra Tech:
anatómicamente diseñado para crestas inclinadas



El diseño del implante resuelve una necesidad clínica: facilita la colocación del implante cuando hay una cresta inclinada y optimiza su posición para mantener el soporte de hueso marginal y la estética. "El diseño inclinado permite que el implante se adapte a la anatomía, no que la anatomía deba adaptarse a él; esto es especialmente beneficioso en las zonas estéticas", comenta el Prof. Dr. Wilfried Wagner, del Departamento de Cirugía Oral y Maxilofacial de la Johannes Gutenberg University Mainz, Alemania.

Igual que en todos los implantes dentales de Astra Tech, OsseoSpeed[™] TX Profile presenta todas las características básicas y bien documentadas del

Astra Tech BioManagement Complex[™], inimitables y exclusivas.

Debido al diseño de cuello inclinado de este implante, Astra Tech recomienda que todos los profesionales dentales que utilicen este producto tengan un amplio conocimiento en el tratamiento con implantes dentales.

Para más información, por favor contacte con:

Iolanda Royo Climent
Responsable de Comunicación
Astra Tech Dental
Tel. +34 902 101 558
Correo electrónico:
iolanda.royo@astratech.com
o visite www.astratechdental.es

**INFORMAMOS A TODOS LOS COLEGIADOS, QUE AÚN NO TENGAN EL
DICCIONARIO, POR FAVOR SE PASEN POR LA SEDE DEL COLEGIO PARA
RECOGER SU EJEMPLAR**



D. Luis Pérez Carretero

La Mesa de Bilbao, ¿una esperanza?

Una vez más hemos de señalar la extrema situación de pobreza de la profesión y de los protésicos. Pero no solamente en lo que se refiere a la economía, también en cualquier aspecto y desde cualquier ángulo que se mire. Nada se mueve, no hay ideas, y se nos ha suprimido la participación de los protésicos en nuestro presente y futuro profesional y económico, un presente y futuro libre de los lastres históricos que impiden avanzar. No contamos para nada, sólo se nos requiere, como protestan los indignados del 15-M, para votar cada cuatro años y sostener con nuestro dinero, obligadamente, unas estructuras organizativas costosísimas que están demostrando, en la mayoría de los casos, ser absolutamente inútiles.

Cabe preguntarse, ¿de dónde viene este deterioro, de dónde sale tanta degradación, cuando como se ha dicho tantas veces disponemos, y es verdad, de los mejores

recursos que jamás soñaron todas las anteriores generaciones de protésicos?

A tenor de lo descrito en el artículo, "¡Hechos!", publicado en el número anterior de esta revista, una vez más se confirma que la profesión y los protésicos estamos sin rumbo, a la deriva sin gobierno. Mejor dicho: no lo hemos tenido nunca. Porque repasando lo sucedido desde los tiempos en que empezó, el tan esperado Consejo General, jamás en las reuniones o asambleas que han celebrado los protésicos, a quienes confiamos nuestra representatividad, se han ocupado de establecer una política profesional consensuada que viniera a resolver los graves problemas que siempre hemos padecido, especialmente el económico. Jamás han empleado un minuto en cumplir con sus responsabilidades. La tónica ha sido el continuado enfrentamiento de una parte de ellos contra otra, el insulto, llegando incluso a proferir amenazas físicas.

O sea, todo lo contrario de lo que todos esperábamos de su responsabilidad en el buen gobierno de las instituciones en las que pusimos tantas esperanzas. Y estos son los resultados: el caos más absoluto, que de otra manera no veo que se pueda definir.

Advierto que sé muy bien que es llegar al grado cero de la educación civil el insultar a alguien porque se esté, por ejemplo, en desacuerdo con lo que propone. Pero aquí no se ha propuesto nada, sino que se nos ha impuesto la estafa de unos pocos que nos tienen secuestrados a todos. Por eso, al manifestar el legítimo desprecio por el engaño al que toda una profesión ha sido sometida, es difícil contenerse.

Y lo digo porque estos son los resultados de haber dejado que un cateto resentido e inmoral se hiciera con el poder, con el control de todo, porque es este sujeto el que manda (gobernar es otra cosa)



EMPRESAS QUE DEJAN HUELLA

+ DE 90 AÑOS / 19 SUCURSALES

18 TELEOPERADORAS / 80 ASESORES COMERCIALES...

w w w . c a s a - s c h m i d t . c o m

LÍNEA DE ATT. AL CLIENTE 902 44 44 71 LÍNEA DE PEDIDOS 900 21 31 41



y no la que ostenta sobre el papel la máxima representatividad de la profesión y de los protésicos, la que figura (nada más que como figura decorativa y no es para tirar cohetes) como presidenta del Consejo General de Colegios. Una joya de ese espécimen sin categoría, sin estilo, ambiciosa de ser alguien con tan sólo ostentar un cargo, porque no tiene mérito alguno para otra cosa, salvo para hundir a toda una profesión. Los compañeros de Tenerife la conocen por "la okupa": convocó elecciones a la presidencia del Colegio, presentó candidatura y poco antes las desconvocó porque se le descolgaron tres o cuatro miembros. Pero para quien ha demostrado no tener escrúpulos, eso no impidió que se autoproclamara Presidenta y cambiar las cerraduras de la sede del Colegio para que no pudiera entrar nadie.

Pero no son estos dos los únicos actores del encanallamiento de nuestra principal institución, el Consejo General. También han contribuido y están contribuyendo, eficaz y supuestamente los que dicen ser representantes de los colegios de Andalucía, Alicante, Aragón, Baleares, Navarra, Castilla y León y alguno más. Si, tristemente alguno más, porque su pasividad no le exime de figurar en el "equipo" de ilustres, aunque sea como suplente.

Ante esta situación, y de seguir así, no queda esperanza de que las cosas cambien, salvo a peor. Los miembros del actual Comité Ejecutivo han conseguido que la

profesión se encuentre aquejada de una especie de cáncer, cuya metástasis se extiende más allá de lo imaginable con la ayuda de una crisis económica sin precedentes en nuestro país. Todo ello no permite albergar esperanza alguna, todo indica que la profesión y los protésicos estamos ¿en fase terminal?, ¿caminamos hacia el abismo, hacia la destrucción total?.

Se puede pensar por estas palabras que he sufrido un ataque de pesimismo, pero vamos a verlo porque aún hay más.

Si los protésicos dejásemos de estar organizados supondría el desastre total, y ya sin tiempo para reaccionar.

Si algo se pudiera hacer, y algo se puede hacer, evidentemente la solución no está en los miembros del Consejo General y su media docena de compinches, sino al margen de toda esa ruin tropa.

Veo una posibilidad en el grupo que se conoce como La Mesa de Bilbao, a la que también se hace referencia en el número anterior de CAPITAL DENTAL. Como se sabe, la Mesa de Bilbao ha sido una iniciativa de la Asociación de Protésicos Dentales Vascos, que aunque no disponen de Colegio están en la misma situación de empobrecimiento y falta de libertad para el desarrollo profesional que todos los demás. A esta feliz iniciativa se han sumado los representantes de los colegios de Cataluña,

Galicia, Cantabria, Murcia, Castilla La Mancha y Madrid y Castellón y Valencia. Es este grupo el que tiene todas las posibilidades de constituir una especie de Consejo General y empezar a recuperar lo que se ha perdido, lo que no se ha hecho nunca..., ya digo, si hay tiempo.

En mi opinión, son estos Colegios los que, juntos, pueden hacer mucho. Y aprovecho la ocasión para sugerir desde estas líneas que, por separado, cada uno en su casa proceda a revisar sus programas de gestión política, de modo que se encuentren fórmulas que vengán a paliar el grave estado de la profesión y ver la posibilidad de estimular urgentemente la economía de los laboratorios de prótesis. Porque pudiera ser que poniendo todo el empeño, (desde luego necesario) en tratar de sustituir a los miembros del actual Consejo General de Colegios de Protésicos, se hayan quedado algunos detalles sin la atención debida.

Amigos de la Mesa de Bilbao, es llegada la hora de ponerse a trabajar fuertemente, en serio y sin perder más tiempo, que parece que es escaso. Sois la única esperanza que nos queda.

D. Luis Pérez Carretero

<http://protesisdental.mundoforo.com/>

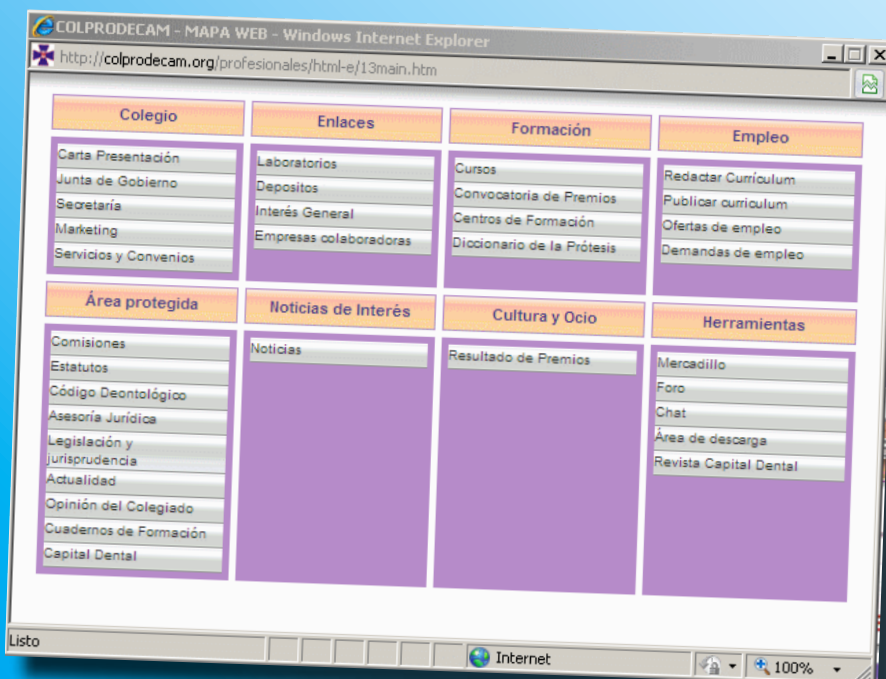


LA PÁGINA WEB DEL
COLEGIO,
ESTÁ DISPONIBLE
CON MAS SECCIONES
Y MAS CONTENIDO

EN
colprodecam.org/profesionales,
ENCONTRARÁS
LOS LABORATORIOS
DIVIDIDOS POR
SECCIONES DE
TRABAJO
¡¡ANÚNCIATE
GRATIS!!



ENTRA EN
colprodecam.org/profesionales,
Y ENCONTRARÁS TODO
LO REFERENTE
A TU COLEGIO

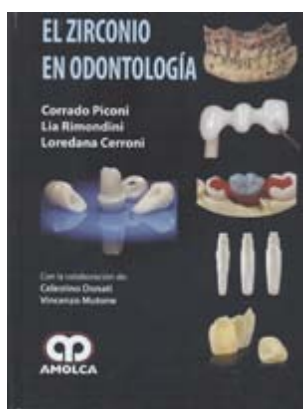




LA BIBLIOTECA DEL COLEGIO AL SERVICIO DEL COLEGIADO

Queremos recordarte que la Biblioteca del Colegio está a tu disposición. Como colegiado, podrás disponer en la sede del Colegio y en horario de oficina, de los libros que desees consultar. También podrás tomar prestado el libro que desees durante siete días hábiles para poder estudiar aquello que necesites relacionado con la profesión, con el detenimiento necesario. Tienes en colprodecam.org todos los títulos detallados y más comodidad para reservarlos.

A continuación te detallamos algunos de los libros disponibles:



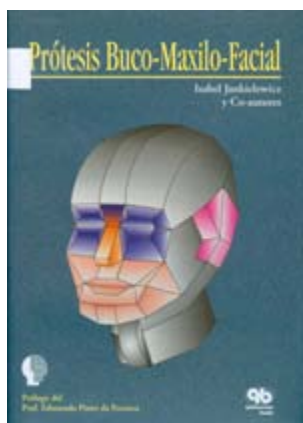
Título: Zirconio en Odontología

Autores: Corrado Piconi, Lía Rimondini y Loredana Cerroni

Editorial: Amolca

Contenido:

1. Los Biomateriales Cerámicos
2. Propiedades del zirconio
3. Biocompatibilidad
4. El Zirconio en odontología protésica
5. El zirconio en los implantes dentales
6. Otras aplicaciones
7. La estética en el zirconio
8. Los puntos críticos del zirconio



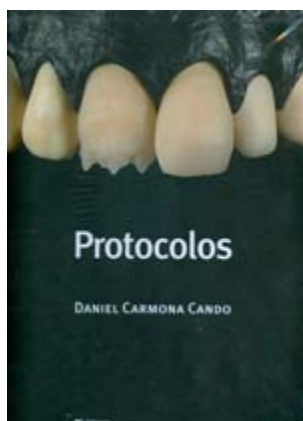
Título: Prótesis Buco-Maxilo-Facial

Autores: Isabel Jankielewicz y Co-autores

Editorial: Quintessence Books

Contenido:

1. Generalidades-Multidisciplina
2. Crecimiento y Desarrollo
3. Cirugía-Traumatología-Radioterapia
4. Prótesis Obturatriz y Mandiblar
5. Prótesis Ocular
6. Prótesis Faciales
7. Prótesis Buco-maxilo-faciales Implantosoportadas



Título: Protocolos

Autor: Daniel Carmona Cando

Editorial: Ediciones Especializadas Europeas

Contenido:

1. Parte: Protocolos en técnicas de trabajo
2. Parte: Protocolos en materiales dentales



Título: Técnica dental moderna, rápida y eficiente.

Autor: Paul Giezendanner

Editorial: Ediciones Especializadas Europeas

Contenido:

Estética y éxtio

Prescripciones para conseguir una estratificación natural

Anatomía del diente anterior

Morfología oclusal

Líquido para modelar

Dinámica de la luz

Índice de refracción de la luz

De la opacidad a la transparencia

Aplicación de las prescripciones en el trabajo

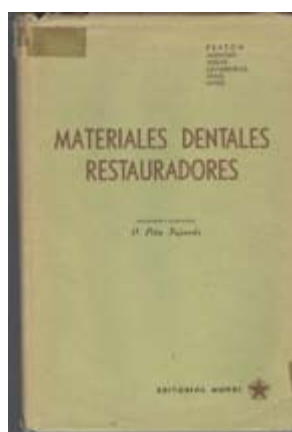
Restauraciones sobre estructuras de metal

Cerámicas sobre estructuras de óxido de circonio

Cerámicas sobre estructuras de óxido de aluminio

Estratificación sobre material refractario

Conclusiones



Título: Materiales dentales restauradores

Autores: Peyton, Anthony, Asgar, Charbeneau, Graig y Myers

Editorial: Mundi

Contenido:

1. Historia de los materiales restauradores
2. Principios fundamentales aplicados
3. Propiedades físicas y mecánicas
4. Naturaleza de los metales y aleaciones
5. Materiales de impresión
6. Compuesto del gipso
7. Ceras
8. Oro y sus aleaciones
9. Aleaciones de metales bajos
10. Amalgama
11. Plásticos
12. Porcelana
13. Cementos
14. Aplicaciones físicas y biofísicas

LA PÁGINA WEB DEL COLEGIO,
YA ESTÁ DISPONIBLE CON MAS SECCIONES
Y MAS CONTENIDO

TODA LA INFORMACIÓN DEL COLEGIO
Y DE LA PROFESIÓN EN:
COLPRODECAM.ORG

INFORMAMOS A TODOS AQUELLOS COLEGIADOS, QUE AÚN NO HAYAN
DEJADO SU E-MAIL EN EL COLEGIO, PARA RECIBIR INFORMACIÓN
POR VIA TELEMÁTICA, POR FAVOR LLAMEN AL 91 7580238,
O MANDEN UN CORREO CON SUS DATOS A info@colprodecam.org



CORBATAS

En esta profesión de Protésicos Dentales entendemos de retenedores, ganchos o como también se conocía antaño **corbatas**. Pero no voy hablar de este tipo de corbatas sino de otro tipo de las cuales a más de uno le ha supuesto en algún momento como mínimo una cierta desazón al querer hacerse el nudo. Como todo en esta vida es fácil o difícil dependiendo del conocimiento que se tenga del tema en concreto.

Con esta pequeña explicación que expongo ahora intento dar una idea de cómo se pueden hacer los distintos nudos de corbata y que a veces desconocemos.

La historia de la corbata

Alrededor del año 1635, unos 6 mil soldados y caballeros vinieron a París para dar su apoyo a Louis XIII y a Richelieu. Entre ellos había un gran número de soldados croatas que, mandados por el Ban, permanecieron al servicio del rey francés. El equipo tradicional de esos croatas despertó interés, debido a los echarpes pintorescos atados alrededor de sus cuellos de una manera muy específica. Los echarpes se hacían de varias telas y variaban desde tela tosca que fue usada por los soldados comunes, hasta algodón y seda para los funcionarios. Estos los llevaban anudados alrededor del cuello para protegerse del frío.

Este elegante "estilo croata" inmediatamente conquistó a los franceses que estaban encantados por este nuevo artículo de la ropa que había sido desconocido hasta ese momento.

Para los funcionarios franceses galantes, que estaban en "la guerra de los treinta años", la ventaja del echarpe en el cuello era una distinción envidiable, en lugar del cuello con cordón que tenía que ser blanco y cuidadosamente almidonado. El echarpe se ataba alrededor del cuello y estaba flojamente anudado y pendido, sin demandar cualquier cuidado adicional, en contradicción con otros ornamentos. Muchos croatas estuvieron al servicio de la monarquía francesa y sus compañeros galos los llamaban les cravates. Además, denominaron al adorno que los caracterizaba con el mismo nombre, cravate. Se supone que los españoles tomaron la voz corbata del francés, pero hay indicios suficientes para pensar que vino al castellano este vocablo a partir de crovatta o corvatta, voces italianas con que se designaba a los croatas y a las telas que llevaban al cuello aquellos belicosos jinetes. En alemán, krawat, y en portugués, gravata.

Durante el reino de Louis XIV, alrededor del año 1650, se aceptó en Francia, sobre todos en la corte que siempre estaba aficionada a los ornamentos del ejército. La innovación de moda "un croate del la", fue la expresión que pronto entró en la raíz de la palabra cravate en francés. Esta novedad era utilizada como símbolo de cultura y elegancia. Todos rivalizaban en audacia y en elegancia añadiendo puntillas y cintas de seda. Esta moda original se extendió a toda Europa.

Pronto la idea se extendió y cruzó el canal haciéndose un hueco en Inglaterra. Al principio no era muy corriente ver a la gente con un trozo de tela al cuello, pero la idea fue cuajando poco a poco.

En Inglaterra se vestían todo tipo de tejidos y estampados. Y no existían patrones determinados para tal prenda, que se podían ver, incluso, con borlas y cordones y de múltiples tamaños. Las primeras corbatas eran todas de importación.

Esta última palabra de la moda fue introducida en Inglaterra por Charles II, después de su retorno del exilio; y diez años después esta novedad conquistó Europa, y también la mayoría de las colonias en el continente americano.

Croacia es el país madre de la corbata, como Francia es el país madre de la moda prestigiosa, Brasil el del café, Suiza del queso y relojes, Portugal del puerto...

SR PHONARES®

UNA MODERNA OBRA MAESTRA

Una gama de dientes anteriores,
dos gamas de dientes posteriores,
un nombre:

SR PHONARES®

El diente para prótesis remo-
vible especialmente indicado
para prótesis sobre implantes

- Impresionantes cualidades estéticas
- Variedad de formas diseñadas para imitar las características y edad de cada individuo
- Cómodo y fácil de utilizar

¿Quiere conocer más detalles?

Contacte directamente con su delegado Ivoclar Vivadent.

La nueva
generación
de dientes

www.ivoclarvivadent.es

Ivoclar Vivadent S.L.U.

c/ Emilio Muñoz Nº 15 | Entrada c/ Albarracín | 28037 Madrid | España | Tel. + 34 91 375 78 20 | Fax: + 34 91 375 78 38

ivoclar
vivadent®
passion vision innovation



Para todos aquellos que están buscando la auténtica corbata croata, todos los caminos llevan a Zagreb. En la importante ciudad de Croacia, la compañía prestigiosa Kravata-Croata sigue la antigua tradición de fabricar este artículo de ropa que se ha transmitido de generación en generación, y es en el sentido cultural, la señal que identifica a una nación.

Las corbatas croatas sólo se hacen de seda italiana de la máxima calidad, en varios motivos. Todos ellos son hechos a mano y son distinguidos por sus variados detalles de fabricación, precisos y estilo impecable.

La calidad de las corbatas, su corte, longitud y el nivel de la seda, marca la fábrica más prestigiosa del mundo. Los motivos son modernos, creados por los propios diseñadores, y difiere según las variadas colecciones y dependiendo de la estación del año y tendencias del mercado. Muchos motivos han estado inspirados en la historia croata y la herencia cultural: Escritura Glagolítica, decoración con entrelazados triples, los Ducados Croatas, la costa adriática...etc. Llevada por los ricos y los dandis, la corbata ha atravesado los siglos y los continentes, adoptando nuevas formas.

En la segunda mitad del siglo 19, mientras que la era industrial revoluciona el sector textil, aparece una corbata más funcional, más larga y más estrecha. Llamada **la rogate**, esta se inscribe en el tiempo y se considera como la base de las corbatas actuales.

En 1926, **Jesse Langsdorf**, inventor de Nueva-York, tuvo la idea de cortar la corbata en la tela de manera diagonal y confeccionarla en tres partes. **A partir de ese momento, nuestra corbata moderna más elástica ya había nacido.**

A principios del siglo 19, las mujeres que llevan corbata comienzan a llamar la atención. Las pioneras de los movimientos feministas como George Sand se visten como hombres y llevan la corbata para reivindicar su emancipación.

Pero bien antes de esta época, la corbata ya formaba parte de los accesorios de ciertas mujeres de la alta sociedad. No se trataba de vestirse como un hombre, sino como una mujer chic y elegante.

Es verdad que **las mujeres con corbata poseen un cierto encanto**, el contraste generado por el carácter masculino de este atributo subraya aún más su feminidad.

En Japón, desde el otoño 2006, para las mujeres está a la moda el llevar corbata. Esta nueva moda fue lanzada por las cantantes de rock de la nueva generación como **Anna Tsuchiya**, y su homóloga **Avril Lavigne**, en Canadá.



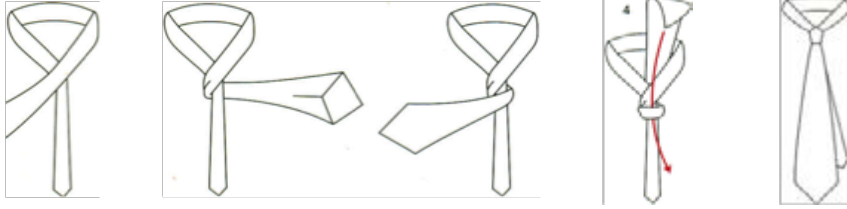
Al comienzo, el llevar la corbata era sólo reservado a los adeptos a este nuevo look, llamado "Hime Rock" (Rock de la Princesa).

Hoy, comienza a extenderse en toda la **juventud japonesa que busca un nuevo y último estilo**. Ya no quieren más imitar a los hombres de negocios japoneses. Para ellas, el llevar la corbata es simplemente otra manera de valorizar su feminidad, y al mismo tiempo seducir a los hombres...

Tipos de Nudos

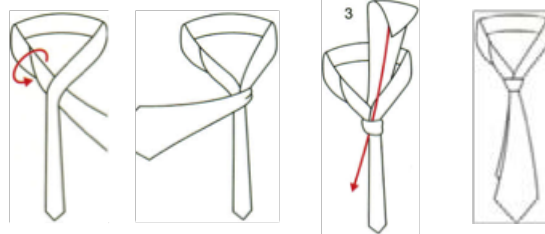
Nudo Inglés

Este nudo es triangular, asimétrico, ligero y más alargado. Es el preferido de la clase aristocrática británica. Ha sido el nudo de los militares más famosos y estuvo muy de moda en Europa y Estados Unidos entre los años 1930 y 1950. Se trata de un nudo clásico, conservador y discreto. Para obtener un buen nudo, la medida no debe ser superior a 6 ó 7 cm. Preferiblemente para corbatas de punto.



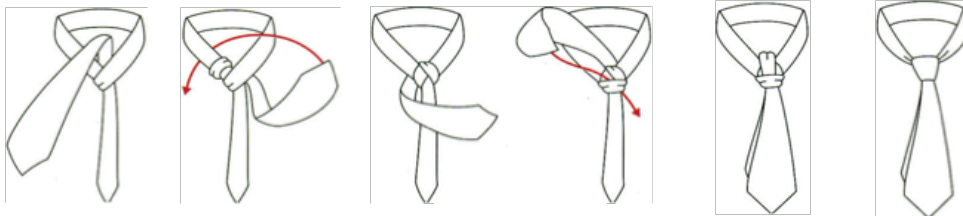
Nudo Nicky

Es un nudo triangular pequeño y regular. Es el nudo preferido del experto Ernesto Curami de la tienda de corbatas Nicky de Milan. Se hace fácilmente por lo que la tela se estropea menos. Técnicamente, se trata de un nudo Medio Windsor inverso, con un volumen y una forma similar. Es el mejor nudo para obtener un volumen y una forma similar. Es el mejor nudo para obtener más cuerpo en una corbata no tan larga como para ser anudada con un Windsor tradicional.



Nudo Medio Windsor

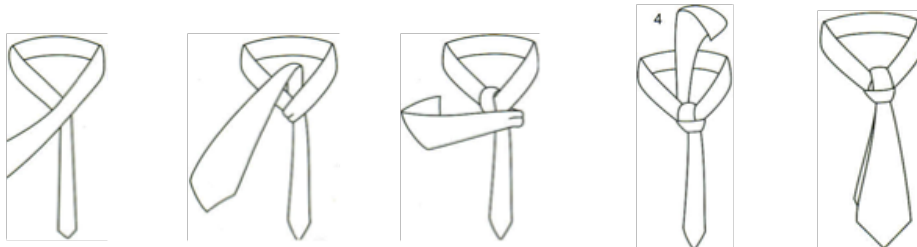
Es un nudo firme, asimétrico y con cuerpo. El gran favorito de Sigmund Freud. En corbatas estrechas puede ser utilizado como alternativa al Windsor simple para obtener un nudo con cuerpo pero menos alargado. Difiere del Windsor por una simple sutileza: se le debe dar a la corbata solo medio giro menos. Es un nudo que se adapta mejor a la seda y conviene evitarlo en corbatas de punto.



Nudo Windsor

Es un nudo triangular, compacto y simétrico. Se atribuye la paternidad de este nudo a Eduardo VIII que comenzó a utilizarlo hacia 1930 y contagió el estilo al resto de los hombres elegantes de la época.

Se adapta mejor a los cuellos de las camisas con las puntas abiertas. Es muy utilizado en el norte de Italia, España y varios países americanos.



Estos son los cuatro tipos de nudos de corbata que se vienen utilizando durante el siglo pasado y el presente.

Existen otros tipos de nudos como el Shelby, Ascot, Doble, Cruzado, Mariposa. También el nudo de pañuelo y el de pajarita, pero estos están más en desuso aunque se sigan utilizando.

Con que aprendamos uno o dos tipos de estos nudos de corbata podremos salir de un aprieto e incluso sacar a un amigo de una situación por lo menos incómoda.



Halcón Viajes, a través del Acuerdo de Colaboración que tiene desde hace años con el Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid, les ofrece las siguientes ofertas para el verano 2011, con un 5% de descuento, para Colegiados y familiares. **Para más información, consultar en los teléfonos 902 10 83 25 y 91 501 70 77.**



Canarias

3 días desde 185€

Tenerife, Gran Canaria, Fuerteventura...



Baleares

3 días desde 129€

Mallorca, Ibiza y Menorca



Caribe

5 días desde 578€

República Dominicana, Cuba y México...



Europa

3 días desde 169€

Italia, Francia, Portugal, Reino Unido...



Estados Unidos

5 días desde 746€

Nueva York y Miami



África

3 días desde 183€

Marruecos, Túnez, Senegal y Cabo Verde...



Mediterráneo

3 días desde 249€

Grecia, Malta, Sicilia y Croacia.



América del Sur

3 días desde 570€

Argentina, Perú, Brasil y Venezuela.



especial **Puente de Agosto**
¡aprovecha estos días!

Vuelo+Hotel

Mallorca. 6 días. Hotel 3* SA.

Salida 14 de Agosto 412 €

Lisboa. 4 días. Hotel 3* AD.

Salida 14 de Agosto 240 €

Roma. 4 días. Hotel 4* AD.

Salida 14 de Agosto 368 €

Túnez. 8 días. Hotel 3* AD.

Salida 15 de Agosto 536 €

Buenos Aires. 8 días. Hotel 3* AD.

Salida 15 de Agosto 1.199 €

Nueva York . 8 días. Hotel 3* SA.

Salida 15 de Agosto 1.495 €



CRUCEROS

Consultar las condiciones especiales de Halcón Viajes para los Colegiados del colegio de Madrid



¿Por qué un crucero?

¿Por qué unas vacaciones en un crucero con **Halcón Viajes** son toda una aventura? Sigue leyendo y encuentra **10 razones** que cambiarán para siempre tu forma de ver las vacaciones...

1. Deja atrás las interminables multitudes y congestiones de la temporada vacacional, con unas vacaciones de crucero tendrás las vacaciones que te mereces.
2. Experimenta la magia de esos pequeños rincones escondidos y exóticos, los lugares que siempre deseaste visitar en lugares como Roma, Florencia, Pisa, Niza, Mónaco, Montecarlo, Córcega, Menorca. Con el programa de excursiones de Halcón Viajes, tendrás todas las opciones para conocer cada destino en los que el Tesoro del Mediterráneo echa su ancla.
3. Los niños, las pequeñas estrellas. Disfruta de tu crucero mientras tus hijos se divierten. Además tenemos todas las ventajas en el precio para ellos.
4. Encuentra lo mejor de cada puerto, vivencia diferentes tipos de culturas y vibra con la magia del mar.
5. La Gastronomía, disponible 24 horas al día. A tu disposición en nuestro **TODO INCLUIDO**: desayuno, almuerzo, merienda, cena, snacks y buffet.
6. Noches mágicas. Disfruta de un cocktail en el bar, participa en las actividades o contempla el espectáculo de magia, humor y música.
7. Unas vacaciones que no solo están hechas a tu medida sino a la de cada uno de los integrantes de tu familia. Diversión, entretenimiento y emociones para todos los gustos. ¡Por fin podrás compartir tus vacaciones con toda la familia sin hacer sacrificios!
8. ¿Por qué conformarte con dormir en un frío cuarto de hotel cuando puedes descansar en uno de nuestros camarotes mientras disfrutas de una deslumbrante panorámica del océano?
9. Ya no tienes que desgastarte con largas caminatas para encontrar esos zapatos, la escultura que buscabas o el regalo perfecto para tu sobrina... ¡Todo lo encuentras en la placidez y tranquilidad de tu crucero.
10. ¡Disfruta de tus vacaciones con la tranquilidad de saber que tus hijos hacen lo mismo! ¡En nuestros programas encontrarán deportes, educación y entretenimiento sin límite de edad!





LA CORONA DE VERANO

Receta

Un plato fresquito y apetitoso para estos días de calor: es una comida fría y rápida que se prepara a primera hora de la mañana y ya nos podemos ir a la playa o la piscina... está muy rica y hecha en un momento

Los ingredientes:

- 800 g de patatas
- sal y pimienta
- 50 g de mantequilla (o de aceite de oliva)
- 4 latitas de atún en aceite
- tomate frito casero
- mayonesa casera



Preparación:

Se hace un puré de patatas: para ello se ponen a cocer las patatas y cuando están tiernas se trituran y se vuelven a poner al fuego con la mantequilla o el aceite y un poco de sal y pimienta al gusto. Debe quedar un puré espeso y homogéneo.

Se puede preparar en la Thx, siguiendo las instrucciones del recetario: 400 gr de agua o leche con las patatas, el aceite la sal y un poquito de pimienta. Se programa 25 minutos a 100° velocidad 1. Luego se añade la mantequilla o el aceite, se rectifica la sazón y se tritura 20 segundos a velocidad 3. Debe quedar homogéneo.

En un molde de corona se pone la mitad del puré, a continuación se pone el atún troceado y mezclado con un buen tomate frito casero, y por último, el resto del puré. Se deja enfriar un poco, se guarda en el frigorífico hasta la hora de servir

Luego se desmolda en un plato grande o una fuente redonda y se decora al gusto: por ejemplo con una lechuguita ligeramente aliñada con una vinagreta y se sirve acompañado de mayonesa, a poder ser casera, y de tomate frito, también casero.

**Se vende Lámpara de luz para
polimerizar resina y chorro de arena CENIT.**

Interesados llamar al siguiente teléfono: 91 351 07 69

Mercadillo



La cuota colegial sale rentable

¡¡Compruébalo!!

1. Realización de la declaración de la Renta: Su valor es: 95 €. Para el Colegiado es **GRATIS**.
2. Tramitación de la Licencia Sanitaria: Su valor es: 600 €. Para el Colegiado es **GRATIS**.
3. Asesoramiento Jurídico (Laboral, Fiscal, Civil y Sanitario): Su valor es: 85 €. Para el colegiado es **GRATIS**.
4. Consultoría de Marketing y Comunicación: Su valor es: 85 €. Para el colegiado es **GRATIS**.
5. Seguro de Responsabilidad Civil: Su valor es: 350 €. Para el colegiado es **GRATIS**.
6. Seguro de vida colectivo: Indemnización 1.000 €, por Colegiado desde el 1-7-2007.
7. Colegio Profesional de Protésicos Dentales de Madrid: Luchará a nivel nacional, por conseguir los siguientes objetivos:
 - 1.- Unidad del colectivo.
 - 2.- Facturación y venta al paciente.
 - 3.- Elevar el nivel académico.
 - 4.- Puesta en marcha del Real Decreto 1591/2009; Entrega al paciente de:
 - a) Declaración de conformidad.
 - b) Tarjetas de identificación.
 - c) Instrucciones de uso.
 - 5.- Dar a conocer la figura del Protésico dental a la sociedad.

TOTAL: 1.215 €

Cuota anual de Colegiación: 360 €

Ahorro: 855 €

Y además:

8. Cursos, conferencias y demostraciones, con un porcentaje de descuento medio del 60%.
9. Servicio de Biblioteca: Gratis
10. Servicio de Videoteca: Gratis.
11. Bolsa de trabajo (Demanda y Oferta): Gratis.
12. UEM Se ha firmado un acuerdo de colaboración con la Universidad Europea de Madrid. El objeto de esta firma ha sido facilitar el acceso de los colegiados a la oferta formativa de esta Universidad. Para ello ofrece condiciones muy favorables a los mismos.
13. ASOPRODENTES (Asociación de Protésicos Dentales de España):
Ofrece las siguientes prestaciones a través de MAPFRE:
 - Fallecimiento y jubilación (combinado) - (cuota anual desde 155,28 €).
 - Seguro de Fallecimiento por cualquier causa cuota anual desde 8,44 € (Hombres) y 2,13 € (Mujeres).
 - Seguro de Fallecimiento por accidente (cuota anual desde 4,14 €).
 - Seguro de Fallecimiento por accidente circulación (cuota anual desde 2,23 €).
 - Incapacidad Permanente Absoluta (cuota anual desde 3,19 €).
 - Incapacidad Temporal (cuota anual desde SEGÚN EDAD).
 - Seguro de los compromisos por pensiones de las empresas con trabajadores y beneficiarios.

Todas las prestaciones se pueden combinar entre si.
Se puede contratar las primas por múltiplos de 6.010,10 €.

- Seguro de salud: SANITAS.
- Seguro de laboratorio: CONCERTADO CON GROUPAMA.
- Seguro de hogar. 1ª y 2ª vivienda: CONCERTADO CON GROUPAMA.
- Seguro de responsabilidad civil general: CONCERTADO CON GROUPAMA.

*** PARA MÁS INFORMACIÓN SOBRE LOS SEGUROS DE ASOPRODENTES,
CONSULTAR PÁGINAS DE PUBLICIDAD, EN EL TEL. 91 548 88 34 Ó EN LA PÁGINA WEB**

www.asoprodent.es

14. ASTEM SOFTWARE

(Desarrollo e ingeniería informática):

Ofrecen un programa de gestión de laboratorios "PROTWIN", un contrato de mantenimiento del programa, un ordenador multimedia y un bono de soporte técnico "In situ" de 6 horas.

Tel. 687 594 188. Fax: 91 301 41 62.

15. BANCO SABADELL ATLÁNTICO:

Ofrece productos bancarios con unas condiciones especiales a los colegiados.

Tel. 902 323 555.

16. SANTANDER CENTRAL HISPANO:

Ofrece condiciones especiales a los colegiados en sus productos bancarios.

Tel. 902 24 24 24.

17. Centro Reprográfico NEPTUNO:

Ofrece condiciones especiales, en artes gráficas y papelería a los colegiados.

Tel. 91 429 46 32.

18. FIRSTREAM (Catálogo de revistas):

Ofrece descuentos de entre el 30 % y el 85%, a los colegiados en las revistas pertenecientes a su catálogo.

Tel. 91 441 00 44.

19. ESCUELA TÉCNICA DE ENSEÑANZAS ESPECIALIZADAS (ETEE):

Ofrece a todos los familiares de los colegiados, el 10% de descuento sobre el importe total del ciclo formativo de Prótesis Dental.

Tel. 91 534 70 84.

20. AUTODISCO, S.A.:

Ofrece a todos los colegiados, descuentos de entre un 20% y un 37%, en neumáticos, servicios y otros productos para el mantenimiento del automóvil.

Tel. 91 549 60 66.

21. MAS DE FLORES, S.L.:

Ofrece un 20% de descuento a todos los colegiados, en cualquiera de sus productos o servicios de jardinería y floristería, entre los que se encuentran; ramos, coronas, montajes para eventos, bodas y prestaciones, mantenimiento de jardines, etc.

Tel. 91 550 10 20.

22. CANAL 7 TELEVISIÓN:

Ofrece a todos los colegiados descuentos especiales, en campaña de publicidad. Persona de contacto: Maribel.

Tel. 91 368 30 37

23. TELOCUIDO.COM:

Realiza una oferta especial de un 5% de descuento a los colegiados en los servicios de selección de niñeras y canguros, tanto en la modalidad de acceso y suscripción online a www.telocuido.com, como en los servicios de atención personalizada.

Tel. 91 371 16 24.

24. APARTAMENTOS EL PILAR:

Ofrece descuentos especiales para los colegiados en sus apartamentos de la calle Roger de Flor, 42 de Valencia, previa presentación del carné de colegiado. Para más información consultar con la página web: www.apartamentoselpilar.com. O en el teléfono de reservas 607 47 37 86.

25. TECNIMART (Telefonía):

Ofrece precios especiales en toda su gama de productos, a todos los colegiados de la Comunidad de Madrid, previa presentación del carné de colegiado.

Tel. 91 455 15 12.

26. MOTOR RAYDE, S.L.:

Taller de chapa, pintura y lunas, concertado con las principales compañías de seguros, como MMA, MAPFRE, MMT, PELAYO, REALE, etc. Ofrece, previa presentación del carné de colegiado, un 10% de descuento en cualquiera de sus reparaciones, además de un lavado manual gratuito al realizar cualquier reparación. Para pedir cita previa, llamar al 91 472 19 11 y preguntar por Alfonso.

27. NATURAL ESTETIC

(Centro de estética integral):

Ofrece tratamientos de estética en general y especialidad en fotorejuvenecimiento con un 10% de descuento, previa presentación del carné de colegiado.

Tel. 91 722 13 62.

28. CLAVESALUD

(Centro de Psicología Clínica y Salud):

Ofrece el 20% de descuento en consultas y el 33% de descuento en el servicio de Quiromasaje, a todos los colegiados.

Tel. 91 555 41 64.

29. HOTEL BARCELÓ VALENCIA:

Frente a la Ciudad de las Artes y las Ciencias. Ofrece descuentos para los colegiados del 5% en alojamiento y menús de banquetes.

Tel. 963 306 344.

30. HALCÓN VIAJES:

Ofrece un 5% de descuento en Paquetes Vacacionales y hoteles de costa. Además de ofertas especiales en VISA HALCÓN, Parques de diversiones y PEPECAR.

Tels. 902 10 83 25 - 91 501 70 77.

31. CITROËN

(Concesionario oficial Argüelles):

Ofrece condiciones especiales para colegiados y familiares en vehículos nuevos y de ocasión. Si piensa comprar un Citroën, consúltenos. Persona de contacto: Raúl Marugán.

Tel. 91 543 18 62

32. UEM

(Universidad Europea de Madrid):

Ofrece condiciones ventajosas para colegiados y familiares.

Tel. 902 23 23 50.

33. FORENEX (Cursos de Verano):

Ofrecen 50 € de descuento, en los campamentos de España y 120 € en los del extranjero, a todos los hijos de los colegiados y familiares.

Tel. 902 006 883.

34. JET SERVICIOS

(Traslados y Mudanzas):

Ofrece un 20% de descuento en cualquiera de sus servicios, a los colegiados y familiares del Colegio de la Comunidad de Madrid.

Tel. 911 10 92 24.

35. HOTELOPIA.COM:

Ofrece precios especiales a todos los colegiados, en hoteles y apartamentos de todo el mundo

Tel. 971 624 625.

Referencia: colprodecam

36. FORMABEL

(Especialistas en Formación Profesional):

Ofrece preparación y formación de trabajadores en activo, homologado por la Fundación Tripartita, tanto para la empresa como para el trabajador, de manera gratuita.

Tel. 647 948 244. (Ramón Maciá).

37. ATLAS

(Centro de Terapias Manuales):

Ofrece condiciones especiales a colegiados y familiares en tratamientos de: Osteopatía, Ciática, Lumbalgia, Dolor Cervical, Esguinces y Bloqueo Articular.

Tel. 91 543 63 33.



*Fresamos tu archivo **STL** con
garantía de **ajuste**.*

Puentes anatómicos de Cromo Cobalto

www.createchmedical.com

Polígono Plaza, 12 · Mendaro (Guipúzcoa) España · Tlno: +34 943 75 71 72 · Fax: +34 943 75 61 02 · createch@createchmedical.com

Laboratorio de Prótesis Dental